

# Вятская губерния

## Качотта по-вятски:

как нефтяник из Казани стал кировским фермером и сыроваром



# Тракторы МТЗ

погрузчики **МЕТАЛ-ФАШ**

от **130 000 руб!\***



**БОЛЬШАЯ  
РАСПРОДАЖА  
МЕТАЛ-ФАШ**

ЭКСКЛЮЗИВНОЕ  
предложение

**Управление джойстиком!**

**BELARUS**  
MINSK TRACTOR WORKS

**ТСК «МОТОР»**  
Единственный официальный дилер\*\*  
ОАО «Минский тракторный завод» в Кирове  
г. Киров, ул. Менделеева, 4.  
**т. (8332) 73-11-00, 512-840**



[www.motor92.ru](http://www.motor92.ru)

\*на модель Т-219. \*\*Дилерский договор № 14/08-01 от 09.01.2014г.

## Содержание:

4	События
8	Правильная экономика: как развивать хозяйство без кредитов и лизинга
14	Мотивация персонала в молочном животноводстве на основе KPI
18	Индийские специи из России: как холдинг MM AGRO завоевал 3% мирового рынка кориандра
22	Производство российского вина упало до 10-летнего минимума
26	Качотта по-вятски: как нефтяник из Казани стал кировским фермером и сыроваром
32	Кетоз и ацидоз: причины и лечение
36	«Сельское хозяйство в Китае развивается бешеными темпами» Интервью с академиком РАН Галиной Баталовой
42	Иностранцы в сельхозакадемии: зачем студентам из Африки и СНГ российское агрообразование

«Вятская губерния»

Журнал зарегистрирован в Федеральной службе по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций (Роскомнадзор) 16 +  
Распространяется в Кировской области, Республике Коми, Республике Марий Эл, Республике Мордовия, Республике Чувашия, Республике Удмуртия, Республике Татарстан, Пермском крае, Нижегородской области

Выходит при поддержке Министерства сельского хозяйства и продовольствия Кировской области.  
Свидетельство о регистрации ПИ № ФС 77 - 73365 от 24.07.2018 г.

Учредитель: Ассоциация поставщиков техники и оборудования для агропромышленного комплекса «АгроИнфо»

Главный редактор – Тетенкина С.В.

Коммерческий директор – Краев И.Н.

Директор – Вороновин М.О.

Выпускающий редактор – Пересторонина М.В.

Журналист – Злобина А.Э.

Порядковый номер выпуска № 11

Дата выхода в свет – 30 ноября 2018 г.

Дата и время подписания в печать: установленное по графику – 27 ноября 2018 г., время - 18.00;

фактическое – 27 ноября 2018 г., время - 18.30.

Тираж: 1200 экземпляров.

Распространяется бесплатно.

Адрес редакции и издателя: Россия, 610027, г. Киров,

ул. К. Маркса, 127, оф. 304. Телефон: +7 9123632364,

e-mail: kraev.ilya@bk.ru, stetenkina@yandex.ru.

Почтовый адрес: 610027, г. Киров, ул. Карла Маркса,

127, офис 304

телефон редакции: +79229203106

телефон коммерческого отдела: +79229554741

Отпечатано в полном соответствии с предостав-

ленными материалами в ООО «Элефант» (610040, г.

Киров, ул. Мостовая, д. 32/7, тел./факс (8332) 38-34-

34). Заказ № 6208.

Ответственность за содержание рекламных матери-

алов несет рекламодатель. Рекламуемые товары

и услуги сертифицированы. Мнение редакции может

не совпадать с мнением автора.

ОРБИТА

С Новым 2019 Годом!

Поставка кормов для сельскохозяйственных предприятий

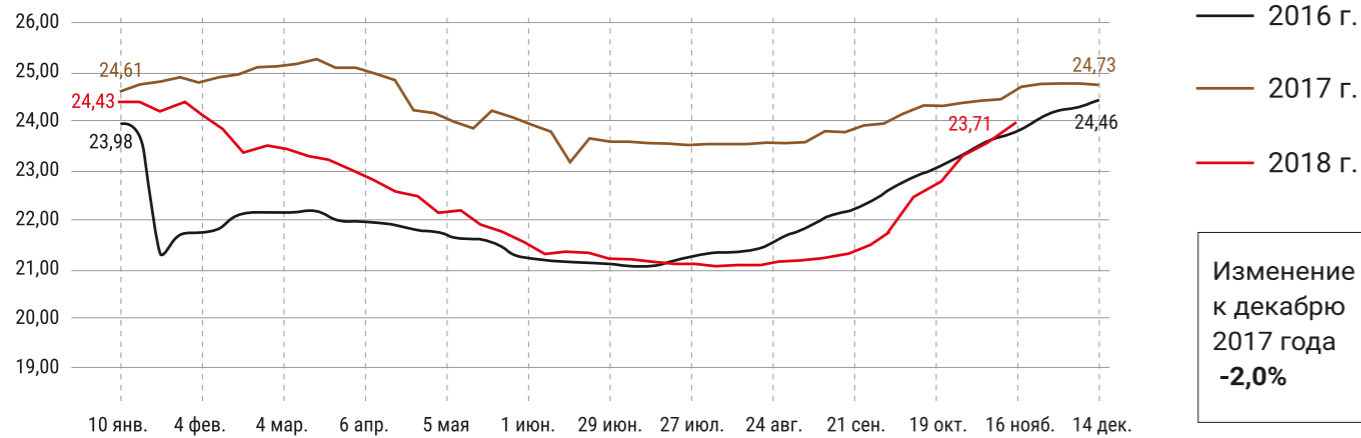
ПАТОКА ЖОМ ШРОТ ЖМЫХ КУКУРУЗА

ООО «ОРБИТА-СНАБ»  
www.orbita43.ru

тел.: (8332) 20-88-88 8-922-967-88-50  
(8332) 20-88-89 8-922-976-18-27



## Средневзвешенная еженедельная цена на сырое молоко в РФ



## Через год в России появится знак органической продукции

К сентябрю 2019 года будет принят знак органической продукции, и в 2020-м сертифицированные компании смогут размещать его на упаковке своих продуктов.

Закон об органической продукции, принятый летом этого года, вступит в силу 1 января 2020 г. В нем закрепляется понятие «органический», перечисляются требования к производству, хранению, маркировке, реализации такой продукции.

Все производители органики должны пройти сертификацию. Пока такой документ выдает лишь одна компания. Еще две-три будут аккредитованы в ближайшее время.

По оценке Минсельхоза, по всей России можно ввести в оборот более 10 миллионов гектаров земли. Большая их часть пригодна для органического земледелия.

Интересно, что производством органики уже заинтересовались крупные предприятия. Так один из молочных холдингов планирует уже в 2020 году запустить два молочных комплекса на 1 тыс. голов каждый. Они будут располагаться



в Воронежской области, об этом сообщает Национальный органический союз. На фермах будут использовать корма, выращенные без применения средств защиты и химических удобрений. Животных не будут лечить с помощью антибиотиков.

Только на строительство ферм может быть затрачено около 1 млрд руб. Полученное молоко компания планирует самостоятельно перера-

батывать и поставлять в торговые сети. Суммарная мощность объектов составит около 40 т в сутки.

Кстати, сейчас российские стандарты по органической продукции отвечают европейским на 70%. Доля России на мировом рынке органических продуктов всего 0,2%, но в будущем может составить до 25%. По мнению специалистов, РФ сможет выйти на рынки Европы и Китая.



## Госдума отказалась выделить аграриям 7 млрд рублей на ГСМ

Госдума не поддержала поправку в федеральный бюджет 2018 года о выделении 7 млрд руб. аграриям на компенсацию роста цен на горюче-смазочные материалы. Отклонить предложение о дополнительном финансировании рекомендовал комитет Госдумы по бюджету и налогам.

Поправку на заседании представил глава комитета по аграрным вопросам Владимир Кашин. Однако Минфин выступил против этой инициативы. Как сообщила на заседании первый замглавы Минфина Татьяна Нестеренко, этот вопрос был изучен совместно с Минсельхозом.

– Из 5 млрд руб, которые выделены, распределено по субъектам по их заявкам 4,364 млрд руб. Минсельхоз отмечает, что выделение любых объемов дополнительных ассигнований приведет к тому, что эти деньги не будут освоены, – заявила Нестеренко.

При этом думский комитет по налогам проголосовал за включение в проект постановления Госдумы возможность выделения дополнительных средств аграриям на ГСМ в бюджете 2019-2021 годов.

Ранее Минсельхоз оценил убытки российских хозяйств от подорожания топлива в первом полугодии примерно в 12 млрд руб. Распоряжением правительства от 4 августа из резервного фонда было выделено 5 млрд руб. на субсидии аграриям 79 регионов. Самую большую поддержку получили Алтайский край (336 млн руб.), Ростовская область (312 млн руб.) и Оренбургская область (238 млн руб.).

По оценке Минсельхоза, годовая потребность аграриев в дизельном топливе в этом году составила 4,6 млн тонн, в бензине – 807 тыс. тонн. В сентябре на совещании в Минсельхозе обсуждался переход сельхозтехники на газомоторное топливо как перспективный способ улучшить экономические показатели предприятий АПК. За счет этого можно снизить издержки на закупку ГСМ в 2-3 раза.

## В Кирове создали Общественный совет при областном минсельхозе

Совет призван контролировать качество работы министерства с обращениями граждан и организаций, рассматривать проекты правовых актов, участвовать в оценке эффективности госзакупок и антикоррупционной работе.

Общественный совет состоит из девяти человек. Председателем единогласно выбрали Николая Колпащикова, директора Центра сельскохозяйственного консультирования «Клевера Нечерноземья». Также в совет вошли представители сельхозпредприятий, ассоциации «АгроИнфо», Кировского молочного комбината, ВятГСХА, ОАО «Кировплем» и Агропромсоюза товаропроизводителей Кировской области.

По итогам последнего заседания в Общественный совет при Минсельхозе РФ направили официальное обращение с просьбой обратить более детальное внимание на проблему ценообразования на сырое молоко.

Срок полномочий совета – три года. Его решения носят рекомендательный характер.

### 2,4 млрд руб.

составила грантовая поддержка сельскохозяйственных кооперативов в РФ в 2018 году. По сравнению с прошлым годом она выросла в 1,5 раза.



## Россия будет поставлять мясо птицы и молочную продукцию на рынок Китая



В начале ноября Россельхознадзор и Главное таможенное управление КНР подписали протоколы о взаимных поставках замороженного мяса птицы и молочной продукции.

Экспортные возможности на китайском направлении появляются у российских птицеводов, производителей коровьего, козьего и овечьего молока, а также продукции из него. После подписания документов стороны согласуют список предприятий, одобренных для экспорта. В Минсельхозе рассчитывают, что первые поставки начнутся уже в этом году.

Также Россия намерена поставлять в Китай свекловичный жом и шрот. По данным Минсельхоза РФ, сейчас стороны продолжают работу над этим вопросом.

Кстати, на Первой международной выставке импортных товаров в Шанхае ряд российских сельхозпроизводителей уже подписали соглашения с китайскими партнерами, в том числе о сотрудничестве по поставкам в Китай масложировой продукции, кондитерских изделий и меда.

Напомним, рынок КНР и Азии в целом является одним из приоритетных для развития отечественного экспорта.

## Сельские ДК в Кировской области получат деньги на ремонт

Средства выделили из федерального бюджета в рамках проекта «Культура малой Родины». Он направлен на выполнение текущего ремонта и модернизацию материально-технической базы домов культуры в населенных пунктах с числом жителей до 50 тыс. человек.



Чтобы получить субсидию, муниципальному образованию нужно принять участие в конкурсе проектов. Заявки принимает министерство культуры Кировской области с 3 по 14 декабря. Один и тот же ДК может претендовать на модернизацию материально-технической базы и текущий ремонт. При этом размер предоставляемой областной субсидии по итогам конкурсного отбора не ограничен.

При подаче заявки важно учитывать: минимальный уровень софинансирования – не менее 0,5% от стоимости каждого проекта,

составление отдельной заявки для каждого муниципального проекта в отношении конкретного ДК и для конкретного направления конкурсного отбора.

В 2018 году благодаря проекту «Культура малой родины» в Кировской области реализовали 33 муниципальных проекта. В 12 сельских домах культуры заменили оборудование, в 21 учреждении – провели

текущий ремонт. Всего на эти цели затратили 36,2 млн рублей. Из них 31,1 млн – федеральные средства, 1,6 млн выделил областной бюджет, а 3,4 млн рублей – местные бюджеты.

Сейчас в Кировской области 585 домов культуры, из них 583 – муниципальных, они расположены в 39 районах и 6 городских округах. При этом 492 учреждения располагаются в сельской местности.

# ТЕЛЕСКОПИЧЕСКИЙ ПОГРУЗЧИК DIECI AGRI STAR 37.7 В ООО ПКФ «АГРОТЕХНИКА»

### Производительность:

- макс. грузоподъемность..... 3700 кг;
- макс. высота подъема ..... 7.35 м;
- макс. горизонтальный вылет стрелы ..... 4.00 м;
- вылет при макс. высоте подъема ..... 0.20 м;
- угол наклона вил..... 146°;
- макс. допустимый уклон..... 40%;
- общий вес без груза ..... 7500 кг;
- макс. скорость\*..... 30 км/ч\*\*

\* с колесами макс. диаметра \*\* опционально 40 км/ч.

### Серийное оснащение:

- Антипрокидывающее устройство с системой блокировки движений;
- Закрытая звукоизолированная кабина (соотв. стандартам ROPS-FOPS) с отоплением. Передний и задний стеклоочистители, открывающийся люк, заднее открывающееся окно, разъем для авторадия, регулируемый руль;
- Джойстик с пропорциональным контролем тяги и кнопкой присутствия оператора;
- Индикатор нагрузки, уровня топлива, счетчик оборотов, датчик температуры воды и масла в моторе, ЖК-дисплей.

Отличная управляемость

Точные движения

Максимальная мощность

Абсолютный комфорт

Экологичность



ООО ПКФ «Агротехника» — официальный дилер техники Dieci в г. Киров и Кировской обл.

610046 Россия, г. Киров, 2-й Кирпичный пер., 2а,  
тел.: +7(8332) 53-89-78, 53-97-37, тел./факс +7(8332) 53-90-94,  
e-mail: at\_kirov@mail.ru www.agrotechnika43.pф





# Правильная экономика:

## как развивать хозяйство без кредитов и лизинга

За 4 года в племзаводе «Пижанский» модернизировали все телятники, построили новые силосные траншеи, увеличили надой молока до 8600 кг на корову, а рентабельность до 65%. Возможно, ничего бы этого не было, если бы в 2014 году Сергею Прижимову, который тогда работал в Москве, не позвонили специалисты хозяйства.

Уроженец Пижанки Сергей Прижимов отучился в Уржумском техникуме на ветеринара, а затем получил два высших образования в ВятГСХА по направлениям ветеринария и экономика и управление в агропромышленном комплексе. Молодой специалист отработал два года ветврачом, начальником цеха животноводства в родном хозяйстве и отправился покорять Москву.

– Работа в сельском хозяйстве денег много не приносила, зарплаты были маленькие. А семью надо было кормить. Поэтому в 2010 году я уехал в Москву. Собрал строительную бригаду и работал, – вспоминает Сергей Прижимов. – В 2014 году мне позвонили специалисты племзавода и предложили вернуться, чтобы возглавить предприятие. Три месяца я думал, взвешивал все за и против. Понимал, какой хомут я вешаю себе на шею. Одно дело строительной бригадой из 10 человек руководить, а другое – целым хозяйством. Долго думал, а потом согласился.

### Порядок и дисциплина

2015 год, первый на посту руководителя, для Сергея Прижимова начался трудно. В два раза упал курс рубля, импортная техника, корма, запчасти подорожали. А цены на молоко остались на том же уровне. В коллективе были большие проблемы с дисциплиной труда.

– Главная экономическая составляющая любого предприятия – порядок и дисциплина. Если в хозяйстве бардак, то результата не будет. Я начал налаживать дисциплину. Сначала приучил всех вовремя приходить на работу и уходить с нее. Да и днем чтобы не просто сидели, курили, в шашки и карты играли, а работали. Пришел на работу – зарабатывай деньги. Поначалу был большой отток рабочих – в первый год он доходил до 50%. Мне все говорили, что я развалю хозяйство.

Сергей Прижимов ввел обязательный медосмотр на предприятии. Вот уже 4 года он сам каждый день в 5 утра приезжает к врачу,

чтобы получить допуск к работе. Вечерние планерки из кабинета директора Сергей Александрович перенес в диспетчерскую автопарка. Пока директор находится на территории машинного двора, никто не имеет права уйти домой.

– Однажды я разговорился с дояркой из другого хозяйства. Она сказала, что у них уже третий руководитель сменился, ни один не смог подстроиться под коллектив. А я говорю, у меня 160 рабочих, а я один. Что будет, если я начну подстраиваться под каждого? Правильно, если они подстроятся под меня, тогда будет дисциплина и порядок.

### Оплата труда

Сейчас средняя зарплата в хозяйстве 33 тысячи рублей. Она складывается из оклада и премии, равной ему. Если человек отработал месяц без замечаний, он получит всю сумму. Если были нарушения дисциплины, сотрудник лишается части премии в зависимости от тяжести нарушения.



Сергей Прижимов, гендиректор ОАО «Племзавод «Пижанский»

– Приказы о лишении премии мы вывешиваем на всеобщее обозрение на всех объектах предприятия. Все могут видеть, за что рабочего лишили премии. Опоздал – минус 10%, прогулял – минус 100%. Но на 100% я сразу никого не наказываю, всегда даю человеку шанс одуматься, – говорит Прижимов. – Если случай повторится, тогда полностью лишаю премии. Да и до конца года человек остается без всех льгот.

А льгот на предприятии достаточно. Например, хозяйство оплачивает половину стоимости лекарств тем, кто вышел на больничный. По итогам года каждый рабочий получает 13-ю зарплату. Детей всех работников отправляют в летние лагеря. Весной и осенью 6-8 сотрудников получают бесплатные путевки в санаторий. Семьям, чьи дети поступают учиться, выплачивается материальная помощь.

### Кормозаготовка

Наладив дисциплину, Сергей Прижимов полностью сменил и подход к кормозаготовке. В «Пижанском» сделали подъездные пути к траншеям, реконструировали и отремонтировали силосные ямы, для трамбовки купили специальную технику.

– Я слушал голландца на семинаре по правильной заготовке кормов. Но оказалось, что все это



я уже слышал, когда учился в Уржумском техникуме. И мы просто стали работать так, как надо, а не так, как кому-то хочется.

Сергей Александрович реформировал и зооветеринарную службу. Для этого пригласил специалиста с ветстанции и назначил его новым начальником цеха животноводства.

– Обычно на предприятиях ветврачи, зоотехники и агрономы сами по себе. Ветврач все валит на зоотехника, тот на агронома, потому что он заготовил плохие корма. Я сделал так, что все оказались в одной связке, – объясняет Сергей Прижимов. – В сезон заготовки кормов агроном и зоотехники круглосуточно дежурят в поле и на траншеях, проверяют на влажность каждый рулон, до пяти раз в день берут зеленую массу на анализы. Я лучше потрачу 5000 рублей на анализ, чем потеряю миллионы на покупке кормовых добавок, медикаментов и новых животных.

В «Пижанском» сеют многолетние травы – клевер, люцерну,

лядвинец. Они идут на силос и сенаж в упаковке. На зерносенаж в траншеи закладывают горох: показатели этого корма отличаются высоким содержанием протеина и обменной энергии.

– Мы стараемся не класть яйца в одну корзину. Делаем ставку сразу на все корма. Поэтому и засеваем всего по 30%. Так, в этом году клевер был хороший, а люцерна не удалась. Делать ставку на одну культуру нельзя – можно вообще без кормов остаться.

### Плюсы привязного содержания

Сейчас в «Пижанском» 1930 голов КРС, из них 720 – дойное стадо. Средний удой на корову 8600 кг молока в год. В хозяйстве три молочно-товарные фермы, и только одна из них беспривязного содержания на 450 голов. В ближайшее время планируют строительство нового двора привязного содержания. Такой выбор обусловлен двумя факторами. Во-первых, с

беспривязной фермы ежедневно вывозят 70 тонн жидкого навоза. А поскольку хозяйство находится прямо в райцентре, и на его полях много речек, утилизировать жидкий навоз проблематично. Второй фактор – обезличенность коровы при беспривязном содержании.

– При такой технологии сложно проводить зоотехнические и ветеринарные мероприятия. На привязи специалисты знают каждую корову, могут посмотреть и пощупать, – объясняет Сергей Прижимов. – Вот мы и построим современную привязную ферму с хорошими оборудованием.

Все старые телятники и фермы в хозяйстве реконструировали. Помещения в них абсолютно идентичны, чтобы животные при переводе с одной площадки на другую испытывали как можно меньше стресса. На всех фермах есть душевые комнаты и туалеты, стиральные машины. У главного зоотехника, ветврача есть собственный кабинет, оборудованный по последнему слову техники. А для доярок предусмотрена комната отдыха с холодильником.

### Правильные рационы

Животные на фермах разделены по физиологическим группам. Каждая из них получает свой рацион, и даже силос скармливается из разных траншей. Группы раздоя, первой стабилизации и новотельные коровы получают лучшие по питательности корма.

Рацион для раздоя: зерносенаж 22 кг, 6 кг сенажа в упаковке, по 2 кг сена и патоки и 0,5 кг соломы на корову. 7 кг ячменя собственного производства и 3,5 кг рапсового шрота, плюс минеральные добавки – сода, трикальций, мел, витамины.

Основной рацион группы первой стабилизации идентичен рациону раздоя. К нему добавля-



Сергей Прижимов объединил зооветеринарную службу. Теперь ветврачи, зоотехники и агрономы работают в одной связке

ют 7 кг ячменя и 2 кг рапсового и подсолнечного жмыха.

Рацион для группы второй стабилизации: бобово-злаковый сенаж с меньшей питательностью, 3 кг ячменя, 0,5 кг подсолнечного жмыха, плюс минеральные добавки.

### Молоко и экономика

В «Пижанском» не планируют увеличивать надои до 9-10 тонн на корову. Для Сергея Прижимова главное – рентабельность. За 10 месяцев 2018 года она составила 65%. В этом же году хозяйство смогло стабилизировать себестоимость молока на уровне 13,6 руб за кг

– Надо не надои увеличивать, а экономику считать. Вот мы на сегодняшний день не используем ни кредиты, ни лизинг. Все делаем за счет прибыли. При надое в 8500-8600 кг нас устраивает и себестоимость, и рентабельность. Увеличим надои – увеличатся и затраты на концентраты.

Ежедневно 15 тонн молока из Пижанки увозят в Москву на завод «Вимм-Билль-Данн», еще 1,5-2 тонны на местный завод. Из-за падения цен на молоко в обновление парка техники и строительство в этом году вложили вдвое меньше, чем планировали. Если раньше ежегодно инвестировали по 50-60 миллионов рублей, то в 2018-ом только 23 миллиона.

– Мы покупаем технику, которая нам нравится. В этом году заказали измельчитель рулонов «Хозяин». Белорусы все скопировали правильно с импортной техникой. Делают очень качественно. На сегодняшний день измельчитель идентичен импортному аналогу, но стоит в полтора раза дешевле. То же качество по меньшей цене. А нам при покупке техники важна и цена, и качество.

Ежегодно 10% поголовья племенного завода «Пижанский» продает в Краснодарский край, Татарстан и хозяйства Кировской области.

Еще одна статья доходов – мясное животноводство. Сейчас на откорме около 400 бычков. Ежемесячно 27-30 голов продают в Москву. Рентабельность мясного производства в прошлом году составила 20%, в этом – около 5%.

Четыре года в «Пижанском» планомерно готовятся к увеличению поголовья и строительству новой фермы. При этом стараются избежать высокой финансовой нагрузки на предприятие.

– У нас обычно строят новую ферму, а потом бегают: телят деть некуда, траншей для коров не хватает. А денег на новое строительство нет, – говорит директор. – Понятно, огромный холдинг может все сразу сделать. А мы предприятие небольшое, хоть и крепкое. Поэтому сначала отремонтировали траншеи, переделали телятники. А когда будем готовы, и ферму построим. Мы идем своим экономическим путем.



Сейчас в «Пижанском» 1930 голов КРС





# DISD SD300 – универсальный погрузчик по доступной цене

**В условиях кризиса на молочном рынке аграрии щепетильно подходят к выбору техники. А производители, в свою очередь, стараются повышать универсальность машин и расширять сферы применения спецтехники.**

**Ф**ронтальный погрузчик DISD SD300 – яркий пример недорогой, универсальной техники. Его можно использовать при трамбовке силоса, перевозке сыпучих и тяжелых материалов, а также в строительстве. Собирают мощные погрузчики в Китае по южнокорейским чертежам завода «Дусан Инфакор».

В этом году универсальную машину купили в СПК «Восход» Белохолуницкого района.

– Я никогда спонтанно не покупаю технику. Поэтому тщательно

изучил DISD SD300, опросил коллег, у которых работают эти погрузчики. В общем-то, отзывы были очень хорошие, – рассказывает председатель СПК «Восход» Николай Мордвин. – Цена, качество и сервисная служба – три составляющих, по которым всегда выбирается техника. Все это меня устраивало. Поэтому мы и решили приобрести данный погрузчик.

## Универсальная машина

Погрузчик DISD SD300 поставляется в нескольких комплектациях. Многосекционный гидрораспределитель позволяет подключать дополнительное навесное оборудование: бревна и силосохваты.

– Погрузчик нам нужен как многофункциональная машина. Закончим трамбовку силосных ям, будем использовать его в строительных работах, при уборке навоза и так далее, – объясняет Николай Мордвин. – Я могу отметить только положительные моменты в работе DISD SD300. Качество трамбовки очень хорошее, справляется быстро. Самое главное, что нравится механизаторам.

## Производительная спецтехника

DISD SD300 оснащен турбодизельным двигателем 220 л.с. объемом 9800 см<sup>3</sup>. Коробка переключения передач гидротрансформаторная, 2 передних и 1 задняя скорости. Общая масса погрузчика – 17 тонн. Тяговое усилие до 10 тонн.

– Но фактически машина имеет вырывное усилие до 7 тонн, что позволяет применять ее во многих сферах, – объясняет представитель компании ООО «НАК-МАШИНЕРИ» Николай Сергеев. – Грузоподъемность машины – 5 тонн. Объем стандартного ковша с зубьями – 3 м<sup>3</sup>. Также погрузчик можно оснастить ковшом объемом 4 м<sup>3</sup>. для

легких сыпучих материалов, таких как уголь, силос и др.

## Простота в обслуживании

Техническое обслуживание машины можно проводить прямо в поле. Открывающиеся в сторону на 180 градусов окно техобслуживания обеспечивает быстрый и простой доступ для осмотра. Тормозные колодки можно легко и быстро заменить без демонтажа колес. Подъемный капот позволяет с удобством обслуживать двигатель. Все это экономит время обслуживания и трудозатраты.

## Надежный поставщик

Официальным дилером DISD в Кировской области является компания ТСК «Мотор». Она также осуществляет сервисное обслуживание, обеспечивает клиентов дополнительным навесным оборудованием и всеми необходимыми расходными материалами для проведения ТО.

– Мы продаем погрузчики DISD с 2013 года. Они зарекомендовали себя положительно в качестве сельскохозяйственной техники, хотя изначально предназначались для дорожно-строительных работ. Погрузчики DISD мы также успешно реализуем дорожникам, лесникам, коммунальщикам. У нас сформирован склад расходных материалов, запчастей. Сервисные специалисты прошли все необходимые обучения, – пояснил Алексей Ворошилов, менеджер по продаже спецтехники ТСК «Мотор».



[www.motor92.ru](http://www.motor92.ru)

**ТСК «Мотор» – официальный дилер DISD в Кировской обл. ул. Менделеева, 4, т. 73-11-00.**





Фото в статье предоставлены автором

Сотрудники Агрофирмы «Детчинское»

## Мотивация персонала в молочном животноводстве на основе KPI

**Вы хотите, чтобы ваши сотрудники подходили к своей работе не формально, а были так же заинтересованы в конечном результате, как и вы – руководитель предприятия? Тогда нужно использовать систему мотивации персонала, при которой величина зарплаты сотрудника напрямую зависит от результатов его работы.**

В последнее время все более популярной в России становится концепция KPI, которая уже давно и успешно применяется за рубежом. Ее внедряют крупные корпорации, холдинги и даже небольшие предприятия. KPI позволяет надежно увязать

интересы сотрудника с задачами, стоящими перед компанией.

### Опыт Агрофирмы «Детчинское»

Об опыте внедрения концепции KPI в своем хозяйстве «Вят-

ской губернии» рассказал Станислав Горянский, генеральный директор Агрофирмы «Детчинское» Калужской области. Сейчас на предприятии 950 голов дойного стада, средняя продуктивность коровы – 10 тонн молока за год.

– KPI – это английская аббревиатура от key performance indicators. Переводится как ключевые показатели эффективности.

С системой KPI мы работаем уже более трех лет. Она применяется и на ферме, и в растениеводстве. До этого зарплату начисляли просто: оклад плюс премия. Например, человек получает 40000 руб. Из них 20000 руб. – это базовый оклад, и 20000 руб. – премия. Премия воспринималась как само собой разумеющееся и не зависела от результатов работы.

После перехода на систему KPI мы увидели положительную динамику. Теперь мы достигаем целей, которые ставим перед собой. Снизили себестоимость, улучшили показатели воспроизводства. Если

раньше мы покупали скот, то теперь продаем его по цене импортного. При этом средняя зарплата в хозяйстве выросла на 15-20%.

В основе методики лежат ключевые показатели эффективности. Это критерии, по которым оценивается работа конкретного сотрудника. Каждый понимает, сколько и за что он получит сверх оклада. Причем самое сложное – определить эти самые показатели эффективности. Нужно до конца понимать, как работает процесс, и не смешивать важные вещи с второстепенными. Поэтому у нас ушло какое-то время на то, чтобы четко сформулировать показатели эффективности. Например, у бригадира фермы их восемь: производство молока за месяц,

санитарное состояние фермы, выбраковка телок от рождения до отела, среднесуточный привес телят до 6 месяцев, качество молока (содержание соматических клеток и бакобсемененность), качество документооборота и оценка руководителя в баллах.

### Регламенты работы

Прежде, чем внедрять систему KPI, нужно составить регламенты работы для каждой специальности и описать бизнес-процессы, чтобы они были понятны всем сотрудникам. Без разработки регламентов внедрять KPI абсолютно бессмысленно.

Регламент – это описание ежедневных действий или мероприятий, которые обобщают целый цикл, например, выращивание молодняка. Выполнение регламентов контролируется с помощью чек-листов. Мы пригласили консультантов, которые помогли нам их составить. Чек-листы используют, например, в ресторанах «Макдоналдс», чтобы контролировать уборку на кухне и в туалетах. С одной стороны они помогают сотруднику выполнять необходимые действия, а с другой – позволяющему оценить проделанную работу. Однако чек-листы не сразу принесли желаемый результат. Я раздражался, спрашивал, почему не получается. В итоге просто сам отработал одну смену в качестве дояра на аппаратах. Понял, что операции, описанные в чек-листах, абсолютно не физиологичны.

С одной стороны руководитель должен добиться четкого выполнения регламента. Но если регламент неправильный, он разрушает коллектив и бизнес-процесс.

Беда в том, что руководство часто разрабатывает регламенты и чек-листы, но не проживает их. Приехал директор с какого-ни-



будь семинара и говорит: «Будем делать так». Сначала иди и сам сделай. Если видишь, что результат есть, тогда сможешь и людям объяснить. Ключевой момент - регламенты должны быть прочитаны и прочувствованы сверху, а потом уже спущены вниз. Теперь я обязую своих заместителей периодически лично стоять на дойке или выполнять обязанности телятниц.

### Переходный период

Конечно, сотрудники агрофирмы сопротивлялись переходу на новую систему оплаты труда. У любого нормального человека это вызовет стресс. До этого ты получал просто зарплату, а потом

тебе говорят, что будут оценивать каждый месяц. Я всегда говорил сотрудникам, что если они все делают правильно, их зарплата вырастет на 15-20%. Мы поступили так: предупредили людей, что через 3-4 месяца переходим на систему KPI. Каждый месяц считали зарплату по-новому и выдавали расчеты каждому сотруднику. Но получал он зарплату по-старому и мог сравнить, сколько бы он заработал по системе KPI. Каждый раз это был стресс, но люди начинали интересоваться результатами своего труда все глубже и глубже.

### Матрица KPI

Перечень показателей эффективности для каждой специаль-

ности определяется с учетом текущей ситуации и задач предприятия, решаемых в данный период. Если бездумно сказать, что важен только объем производства молока, зоотехники могут составить такой рацион, что в краткосрочной перспективе коровы дадут много молока, но через три месяца у них начнутся большие проблемы со здоровьем.

Показатели KPI могут быть количественными и качественными. Количественные можно измерить. Это, например, количество произведенного молока, выбракованных животных, среднесуточный привес телят.

Качественные показатели оценивают компетенции сотрудника и качество выполняемой работы. Оценку по ним дает руководитель или внутренний клиент. Например, бухгалтерия является внутренним клиентом, она работает с отчетами, которые готовит главный зоотехник, главный ветврач и т.д. В конце месяца главный бухгалтер дает оценку по показателю качество документооборота.

Для оценки качественных KPI используется 100-балльная шкала, включающая пять уровней:

- 1) неприемлемый результат;
- 2) слабый результат;
- 3) посредственный результат;
- 4) хороший результат;
- 5) отличный результат.

Каждый показатель KPI имеет свой удельный вес, который отражает приоритеты в работе сотрудника, исходя из текущих приоритетов деятельности предприятия и подразделения.

Сумма всех удельных весов должна составлять 1. При этом желательно, чтобы не было весов выше 0,5 и ниже 0,1. Например, у бригадира наибольший вес – 0,25 – имеет показатель санитарного состояния. Наименьший вес имеют качественные показатели, чтобы субъективная оценка руководства

не сильно влияла на зарплату сотрудника.

### Нормирование показателей

Далее выполняется нормирование показателей: для каждого из них в матрице KPI определяется базовый, нормативный и целевой уровни.

База – это наихудшее допустимое значение показателя. Если показатель хуже, чем база, это создает угрозу для деятельности предприятия и совершенно недопустимо.

Например, по производству молока мы установили базовый уровень – минус 10% от нормы, то есть от планового уровня.

Норма – это плановый уровень, который должен выполняться, чтобы предприятие нормально работало и достигало поставленных целей. Если значение показателя хуже нормы, то это не смертельно, но крайне нежелательно. Это означает, что сотрудник или предприятие в целом не выполняет свою функцию.

Цель – это целевой уровень, сверхнормативное значение, к которому желательно стремиться. Наличие целей (а не только планов и нормативов) должно показывать реальные перспективы улучшения результатов и создавать мотивацию у сотрудников на сверхнормативные достижения.

### Расчет зарплаты

1. Для каждого показателя рассчитываем KPI (в процентах), показывающий уровень результата по отношению к норме. Если KPI выше 100%, норма по данному показателю перевыполнена. Если ниже 100%, норма не выполнена. Формула расчета следующая:

$$KPI (\%) = \frac{\text{Факт} - \text{База}}{\text{Норма} - \text{База}} \times 100$$

2. Вычисляем индекс KPI по каждому показателю. Для этого зна-

Расчет зарплаты бригадира						
Ключевые показатели эффективности	Вес	База min	Норма	Факт	KPI	Индекс KPI
Производство (надой) молока, тонн литров	0,15	600	750	700	66,67%	10%
Санитарное состояние (баллы)	0,25	50	100	90	80%	20%
Выбраковка телок от рождения до отела, голов	0,15	9	6	6	100%	15%
Среднесуточный привес телят до 6 месяц	0,2	800	910	980	163,64%	32,73%
Качество молока	0,1					10%
- содержание соматических клеток	0,03	200	150	150	100%	3%
- бакобсеменность	0,07	100	50	50	100%	7%
Качество документооборота	0,1	50	100	100	100%	10%
Оценка руководителя	0,05	50	100	100	100%	5%
<i>Коэффициент результативности</i>						102,73%
<i>Базовый оклад</i>						25000
<i>Премия по результатам KPI</i>						25681,8
<b>Итого:</b>						<b>50681,8</b>

Расчет зарплаты главного зоотехника							
Ключевые показатели эффективности	Вес	База min	Норма	Цель	Факт	KPI	Индекс KPI
Производство (надой) молока, тонн литров	0,3	701,55	779,5	857,45	800	126,3%	37,89%
Выбраковка коров в месяц, кол-во голов	0,2	25	22	18	22	100%	20%
Регнапсу rate, %	0,2	18	22	24	22	100%	20%
Качество молока	0,1						12,5%
- содержание соматических клеток	0,075	200	150	130	150	100%	7,5%
- бакобсеменность	0,025	100	80	60	60	200%	5%
Выбраковка телок от рождения до отела, голов	0,1	6	4	1	4	100%	5%
Качество документооборота	0,05	50	80	100	80	100%	0%
Оценка руководителя	0,05	50	80	100	80	100%	5%
<i>Коэффициент результативности</i>							110,39%
<i>Базовый оклад</i>							30000
<i>Премия по результатам KPI</i>							33116,9
<b>Итого:</b>							<b>63116,9</b>

чение KPI умножаем на удельный вес соответствующего показателя.

Индекс KPI (%) = KPI x Вес показателя.

3. Суммируем индексы KPI по всем показателям и получаем коэффициент результативности (в процентах). Он показывает средневзвешенный результат работы сотрудника за прошедший период.

4. Производим расчет премии сотрудника путем умножения базового оклада на коэффициент результативности и делим на 100.

Премия = Базовый оклад x Коэффициент результативности / 100

5. Рассчитываем зарплату путем суммирования базового оклада и премии.

Зарплата = Базовый оклад + Премия.

Например, базовый оклад бригадира = 25000 руб.

Итоговый коэффициент результативности = 102,73%.

Премия = 25000 x 102,73 / 100 = 25681,8 руб.

Зарплата = 25000 + 25681,8 = 50681,8 руб.



Станислав Горянский, генеральный директор ООО «Агрофирма «Детчинское»





## Индийские специи из России: как холдинг MM AGRO завоевал 3% мирового рынка кориандра

В 2015 г. Россия стала мировым лидером по экспорту кориандра. Немалую роль в этом сыграл ставропольский холдинг MM AGRO. За считанные годы он завоевал 3% глобального рынка этой специи, поставляя кориандр в Индию.

Когда-то пряности из Индии ценились на вес золота. Ради них Колумб отправился в дальнее плавание на запад, надеясь отыскать новую путь в страну специй, и ненароком открыл Америку. Ради них Васко да

Гама впервые в истории обогнул Африку с юга, доплыл из Европы в Индию и обратно, по дороге растеряв большую часть своей команды от цинги и голода.

Среди индийских пряностей одна из самых важных – кориандр

или семена кинзы. Это одна из главных составляющих традиционной национальной приправы – карри. Без нее на родине специй не обходится почти ни одна трапеза. Именно Индия является главным мировым потребителем кориандра.

Но, как ни странно, климат этой страны плохо подходит для выращивания кинзы. В Индии ей слишком влажно и жарко. Гораздо лучше растение чувствует себя

на российском Ставрополье. Это видно и по содержанию масла в конечном продукте: в российском кориандре его около 2%, в индийском – лишь 0,4%.

В 2015-ом после трех лет засухи производство карри в Индии оказалось под угрозой, и местные трейдеры начали искать новых поставщиков. К тому времени Россия и Украина уже входили в пятерку лидеров по производству кориандра, хотя объемы экспорта были невелики – около 800 тонн.

Индийские трейдеры вышли на российских закупщиков, поскольку знали, что сырье из РФ очень качественное. А те в свою очередь – на соответствующие хозяйства. Но крупные аграрии оперативно отреагировать на спрос не смогли – у них уже были контракты на

другие культуры. Воспользовалась ситуацией только компания MM AGRO, засеяв кориандром 7 тыс. га, после чего ей удалось занять 3% мирового рынка.

По подсчетам аналитиков рентабельность этой культуры достигает 250%. Себестоимость семян всего \$0,15, а урожайность – 15 центнеров с гектара. Более того, кориандр можно чередовать в севообороте с другими прибыльными культурами – пряными травами и масличными.

### Мечта как бизнес

Основателем холдинга в начале 2000-х стала Ирина Минина. Физик по образованию, она 15 лет занималась лазерными системами на основе электрических тлеющих разрядов в институте

остальные гектары – масличными растениями (лен, рапс, сафлор), пряными и лекарственными травами. В ассортименте MM AGRO есть редкие и даже экзотические культуры, такие как чиа, чебрец, тимьян, базилик, фенхель, анис, горчица, нигелла, зира, иссоп, шалфей, календула, амарант, зверобой, генуа, лаванда, ажгон. Холдинг занимает 90% рынка специй в России и полностью покрывает потребности страны в укропе (как пряности).

На 560 гектарах устроен опытный орошаемый участок, где выращиваются 158 культур, отрабатывается технология их возделывания. В холдинге есть завод по производству растительных масел холодного отжима. Он выпускает более 25 наименований продукции, среди них масло грецкого

**В прошлом году в Ставропольском крае начала работать региональная программа «Развитие производства пряных и лекарственных культур и их переработки на 2017-2022 годы». В первый год работы аргариям выделили 5 млн рублей. По итогам реализации программы регион планирует увеличить производство пряных и лекарственных растений почти в 2 раза.**

им. Курчатова. А в начале 1990-х пошла в бизнес: торговала одеждой и продуктами. Сельским хозяйством занялась, когда ей было уже за 40.

Была у Ирины Мининой мечта – посадить вишневый сад. В 2001-ом она купила 20 гектаров земли в Ставропольском крае. Но с вишней решила повременить и занялась более рентабельными культурами.

Сейчас у холдинга MM AGRO 50 тысяч гектаров (кстати, MM в названии означает «Моя мечта», так называлась первая компания холдинга). Главное в его стратегии – чутко реагировать на конъюнктуру рынка. Половина земли засеивается зерновыми (пшеница, ячмень, полба, спельта), а

ореха, тыквенное, льняное, рапсовое, миндальное, сафлоровое, рыжиковое, анисовое, горчичное и другие масла.

В MM AGRO работает 700 человек, парк техники составляет 130 единиц.

### Лекарственные травы

К 2020 году холдинг планирует построить завод по переработке лекарственных растений. В этом году он пригласил на практику студентов из Бурятской сельхозакадемии и Восточно-Сибирского государственного университета технологий и управления, чтобы они осваивали азы лекарственного растениеводства. Дело в том, что правитель-





Примерно 70% трав, которые используются в традиционной китайской медицине, можно выращивать в России

ство Бурятии запускает пилотный проект по выращиванию лекарственных растений в промышленных масштабах. Финансирует его фонд президентских грантов. Площадки для получения сырья и его переработки планируется создать на базе сразу нескольких фермерских хозяйств.

В конце прошлого года в России была утверждена «дорожная карта» HealthNet Национальной технологической инициативы. Согласно ей, к 2035 году в стране появится не меньше 25 агропарков. Они объединят тысячи фермерских хозяйств, в которых займутся выращиванием, обработкой и хранением лекарственных растений.

В качестве основного рынка сбыта выбран Китай. Примерно 70% трав, которые используются в традиционной китайской медицине, можно выращивать в России. И таких растений больше 300.

По оценкам экспертов направления HealthNet, экспорт лекар-

ственных растений в Китай может приносить более 100 млрд долларов в год. Объем этого рынка в Поднебесной удваивается каждые 5-6 лет. В 2015 году он уже превысил 100 млрд долларов и к 2035 году составит не менее 400 млрд долларов. При этом собственные земельные ресурсы Китая практически исчерпаны.

– Мы надеемся занять хотя бы четвертую часть этого рынка.

Выращивать лекарственные растения на порядок выгоднее, чем пшеницу, рожь или рапс, – отмечает один из лидеров направления HealthNet НТИ Андрей Козко. Потому что с той же самой площади вы получаете гораздо больше дохода. Например, в среднем один килограмм высушенных лекарственных растений будет стоить 3 доллара, а пшеницы – всего 25 центов. И это при примерно одинаковой урожайности.

Специалисты отмечают, что пряные и лекарственные травы можно успешно возделывать и в нечерноземной зоне России.

– Нужно только подобрать те специи и лекарственные травы, которые могут у нас расти, чтобы им хватало тепла, и период вегетации соответствовал нашему, – объясняет академик РАН, доктор сельскохозяйственных наук Галина Баталова. – Конечно, нужно выбирать более плодородные участки земли. Из пряных трав у нас хорошо растет укроп. Можно попробовать выращивать кориандр, цикорий, правда, последний – более трудоемкая культура. В Кировской области также можно выращивать широкий спектр лекарственных трав, например, ту же перечную мяту. Если всерьез к этому подойти, то можно найти подходящую рентабельную культуру.

### Спонсор рубрики

Мы проектируем и строим сельскохозяйственные объекты

Качественно и в срок строим животноводческие комплексы, зерно- и сенохранилища, стоянки для сельскохозяйственной техники и др.



ООО «Энергостальконструкция», г. Киров, ул. Шорса, 95/244 т./ф.: (8332) 44-17-20, 50-41-29, www.kirov-zmk.ru, kirov-zmk@mail.ru



## Mercedes-Benz Vito. Деловая хватка. Голубая кровь

**Mercedes-Benz Vito — выдающийся автомобиль.** Он занимает особое место в своем классе, и его по праву можно назвать настоящим аристократом. Mercedes-Benz Vito не просто помощник для решения ежедневных бизнес-задач. Вместительный, надежный, комфортабельный, он будет трудиться над имиджем Вашего бизнеса и подчеркнет Ваш статус.

от 1 947 000 Р\*

\* Указана рекомендованная розничная цена (РРЦ) с НДС за автомобиль Vito фургон в базовой комплектации, актуальная на 01.11.2018. РРЦ зависит от комплектации автомобиля. Все приведенные изображения и информация не являются офертой или публичной офертой. Подробную информацию уточняйте по телефону контакт-центра 8-800-200-02-06 и у официальных дилеров марки Mercedes-Benz. Vans. Born to run — Коммерческие автомобили. Всегда в движении.

Mercedes-Benz

Vans. Born to run.





# Производство российского вина упало до 10-летнего минимума

В течение всего ноября в российских сетевых магазинах впервые проходила акция «Дни российских вин», организованная Минсельхозом РФ. В торговых сетях проводились дегустации, консультации по выбору продукции, вина продавались со скидками. Министерство планирует сделать эту акцию регулярной, чтобы повысить узнаваемость напитков из отечественного винограда.

Российские виноделы действительно нуждаются в продвижении на государственном уровне. В 2017 г. производство вина в стране достигло 10-летнего минимума (это несмотря на то, что после 2014 г. в российской статистике стала учитываться еще и крымская продукция).

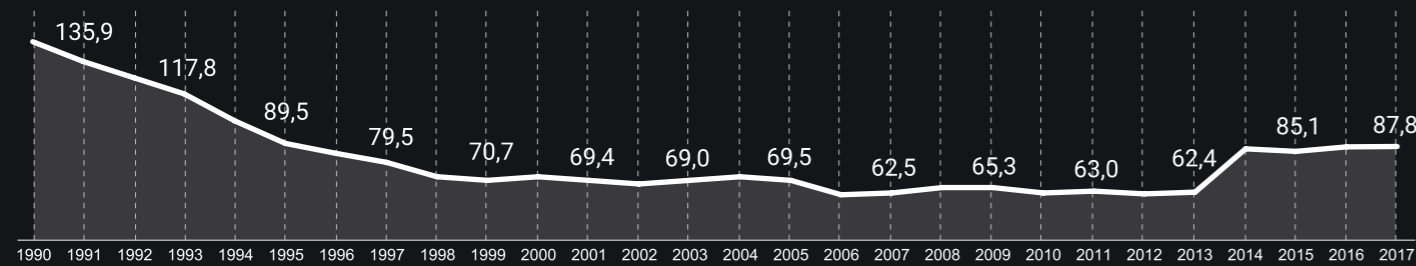
Как считают игроки рынка, волна «винного патриотизма» спала, и потребитель предпочитает покупать недорогую импортную продукцию и фруктовые вина, более дешевые в производстве. В Минсельхозе падение объясняют неурожаем 2017 года из-за холодно-и дождливого лета.

По прогнозам Союза виноградарей и виноделов России, производство в 2018-ом может остаться на уровне прошлого года.

На самом деле падение началось еще в 2010 г. Динамика производства российского вина практически совпадает с динамикой продаж виноградельческой продукции в целом. Она

была положительной до 2010 г., затем продажи начали неуклонно снижаться. Это объясняется снижением потребления алкоголя на душу населения в результате антиалкогольной кампании, проводимой российским правительством, и введением различных ограничений по продаже и потреблению алкоголя с стране.

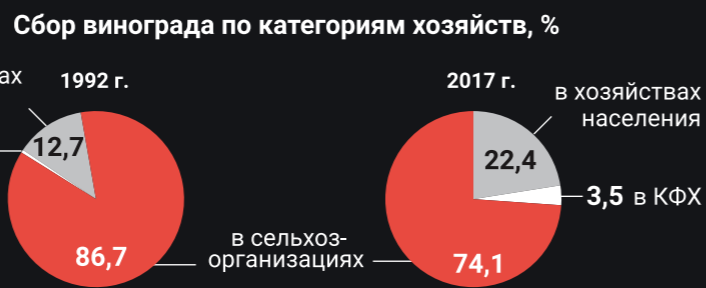
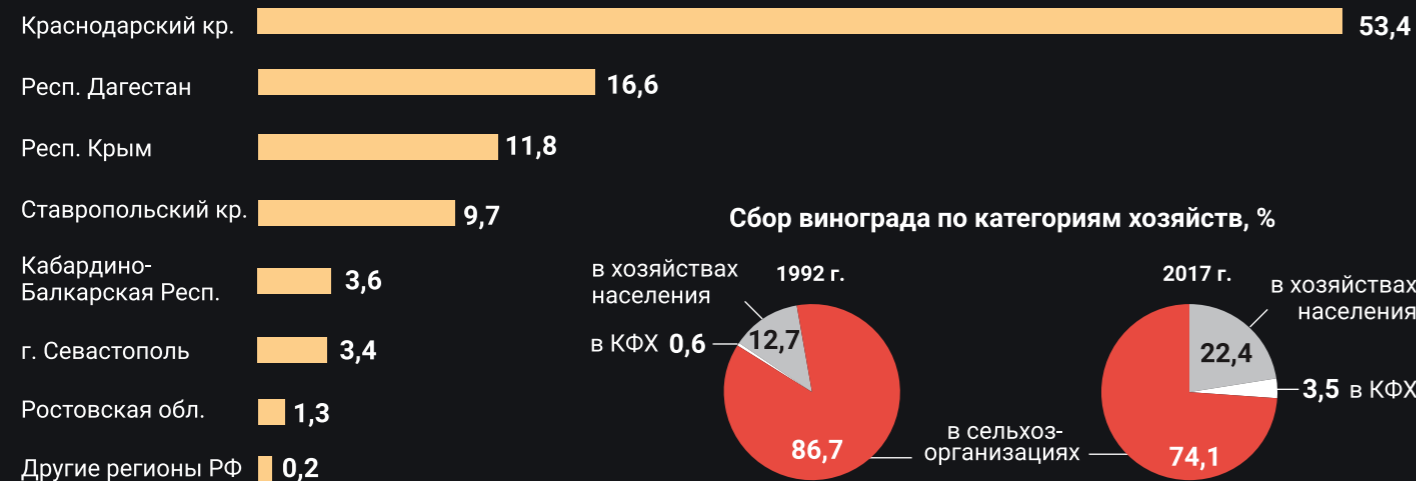
Площади виноградников в РФ, тыс. га



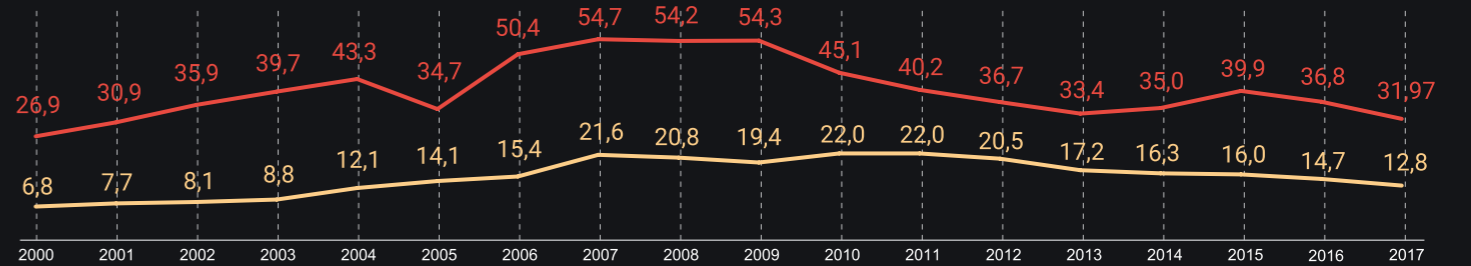
Валовый сбор винограда в РФ, тыс. тонн



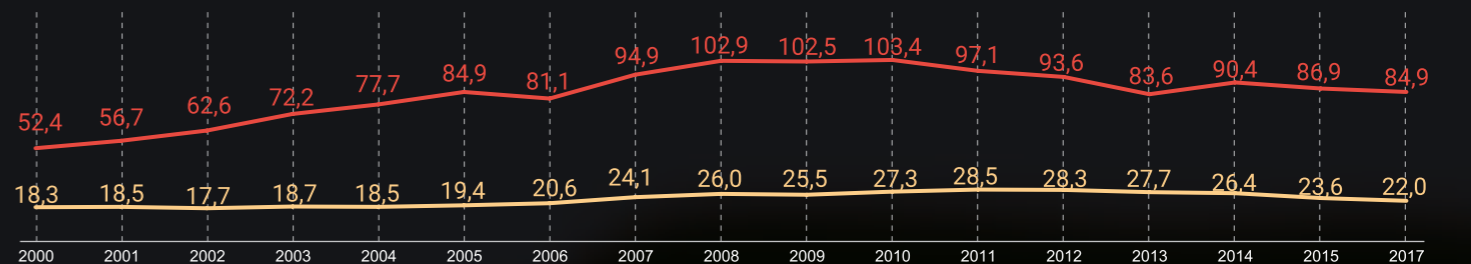
Рейтинг регионов России по производству винограда в промышленном секторе, %



Производство вина в России, млн дкл



Продажи вина в России, млн дкл



Продажи алкогольной продукции в РФ на душу населения (в абсолютном алкоголе), л







# Микроудобрения: разумный баланс между затратами и прибылью

Листовая подкормка растений микроэлементами – это дополнительный источник питания. Он позволяет оперативно устранить дефицит макро- и микро-элементов, повысить стрессоустойчивость посевов, улучшить иммунитет растений, а в конечном итоге повысить рентабельность растениеводства.

Виталий Иванов, руководитель  
Консультационно-инновационного  
с/х центра АО «АГРОКОМПЛЕКТ»

В 2018 году были проведены полевые испытания микроэлементных препаратов торговой марки ПОЛИДОН® на яровой пшенице, яровом рапсе и сортах гороха. В них приняли участие специалисты АО «АГРОКОМПЛЕКТ», научного центра Северо-Востока им. Рудницкого и ЦСХК «Клевера Нечерноземья». В результате было изучено влияние

иммуномодуляторов, корректора дефицита элементов питания и стимуляторов роста марки ПОЛИДОН® на урожайность. Оценка влияния велась по биологической урожайности.

## Исследования на яровой пшенице

Исследования воздействия препаратов на яровую пшеницу проводились на полях СХПК «Искра» Оричевского района. Анализ структуры урожайности показал,

что во многом эффект достигается за счет увеличения длины колоса, количества зерен в колосе и массы зерна с колоса (таб. 1). Так, при обработке препаратом колос был длиннее на 1,9 см, чем без обработки. Количество зерен в одном колосе составило 26,8, без обработки в среднем 19,1. Масса зерна с колоса оказалась на 0,59 г выше и составила 1,24 г. Как следствие, и масса зерна с 1 квадратного метра составила 309,8 г против 269 г без применения препарата.

Таким образом, возможная биологическая урожайность яровой пшеницы сорта Злата без обработки препаратами составляет 26,9 ц/га, с обработкой препаратами – 31 ц/га.

## Исследования на яровом рапсе

В АО «Агрофирма «Немский» проводились исследования на гибриде ярового рапса Проксимо (таб. 2). Они показали, что обработка комплексом препаратов обеспечила лучшую сохранность растений к уборке – 126 шт./м<sup>2</sup> против 118 шт./м<sup>2</sup> в вариантах без обработки препаратами. Увеличился и вес пробы на 276 г/м<sup>2</sup>, во многом за счет того, что высота растений здесь была в среднем на 8,6 см выше, чем в варианте без обработки препаратами. Дальнейший разбор снопа выявил увеличение количества продуктивных ветвей на 0,4 шт., стручков на 14,4 шт., семян на 0,44 г, количества семян в стручке на 3,8 шт. от применения комплекса препаратов. Масса тысячи семян как важнейший показатель, также увеличилась от обработки препаратами на 0,43 грамма.

## Исследования на горохе

Влияние комплекса препаратов ПОЛИДОН® на различные сорта

Вариант	Колличество, шт/м <sup>2</sup>			Длина колоса, см	Количество зерен в колосе	Масса, г			
	растений	стеблей	колосьев			пробы	колосьев	1000 зерен	Зерна с пробы
Контроль	310	418	410	5,7	19,1	712	420	34,0	269
Полидон	340	459	450	7,6	26,8	801	493	46,3	309,8
Прибавка	+ 30	+ 41	+ 33	+ 1,9	+ 7,7	+ 99	+ 73	+12,3	+ 40,8
<b>Экономическая эффективность</b>									
Стоимость гектарной обработки:				Стоимость прибавки:			Чистая прибыль:		
827 руб./га				3060 руб./га			2233 руб./га		

Вариант	Кол-во растений, шт./м <sup>2</sup>	Вес пробы, г	Высота растений, см	Приходится на 1 растение			Кол-во семян в 1 стручке, шт.	Масса 1000 семян, г
				продукт. ветвей, шт.	стручков, шт.	семян, г		
Без обработки	118	458	86,5	3,8	31,9	1,13	22,3	4,22
Комплекс Полидон	126	734	95,1	4,2	46,3	1,57	26,1	4,65
Прибавка	8	+276	+8,6	+0,4	+14,4	+0,44	+3,8	+0,43
<b>Экономическая эффективность</b>								
Стоимость гектарной обработки (с учетом СЗР):				Стоимость прибавки:			Чистая прибыль:	
3315 руб./га				11520 руб./га			8205 руб./га	

Сорт/ Вариант	Результаты			
	Кол-во ветвей		Кол-во стручков на растении, шт.	Вес зерна с 1 м <sup>2</sup> , г
	общее	продуктивных		
<b>ГОТИК</b>				
Контроль	11,5	1,4	1,7	220,0
Полидон	12,2	1,6	2,3	226,0
+/- к контролю				<b>+6,0</b>
<b>ВЕЛЬВЕТ</b>				
Контроль	13,4	2,9	3,7	242,0
Полидон	14,2	3,6	4,7	300,0
+/- к контролю				<b>+58,0</b>
<b>СТАБИЛ</b>				
Контроль	13,3	2,1	2,9	208,0
Полидон	14,8	3,3	4,4	280,0
+/- к контролю				<b>+72</b>

гороха проводились в СХПК им. Кирова Оричевского района. В результате выявлено увеличение веса зерна гороха сортов Готик, Вельвет и Стабил в основном за счет увеличения количества стручков на растении.

Стоимость гектарной обработки во всех вариантах составила 735 руб./га. При этом наибольшая

чистая прибыль получена на сортах Стабил и Вельвет, а именно 5400 руб./га и 4350 руб./га соответственно. Однако при расчете экономической эффективности листовых подкормок не учитывается их влияние на улучшение качества урожая. В этом случае экономическая оценка была бы полной и объективной.



АО «АГРОКОМПЛЕКТ» – официальный дистрибьютор компании «ПОЛИДОН® Агро» в Кировской области  
г. Киров, ул. Лепсе, 22, т. 8-912-733-89-24,  
www.agrokomplekt.kirov.ru





# Качотта по-вятски:

## как нефтяник из Казани стал кировским фермером и сыроваром

Производство молока в России растет во многом благодаря фермерским хозяйствам. Если в сельхозорганизациях оно увеличилось на 1 миллион тонн за 11 лет (с 2005 по 2016 годы), то у фермеров прирост более весомый – на 1,2 миллиона тонн или в два с лишним раза. В Кировской области одним из тех, кто с нуля занялся производством молока, стал предприниматель Азат Мазитов. В этом году он запустил ферму на 49 голов КРС в селе Марийская Лиса Санчурского района. Из молока в хозяйстве производят итальянские сорта сыра.

на свой страх и риск, подписывая соглашение с правительством страны пребывания и ищет нефть и газ, – рассказывает Азат Мазитов. – У нас был блок на востоке страны от Дейр-эз-Зора (нефтяной столицы Сирии) до иракской границы.

### Новая жизнь

В 2011 году, когда будущий фермер уезжал из Сирии, там уже было неспокойно. Работы по соглашению были завершены, а Азату захотелось кардинально изменить свою жизнь.

– В первом классе, а это был 1980 год, моя учительница спросила, кем я хочу стать. Я ответил – председателем колхоза. И вот моя детская мечта осуществилась (смеется). Работы в нефтяной отрасли полно. Но я понял, что не хочу заниматься этим бизнесом, хочу что-то создавать. Можно сидеть в офисе в красивой рубашке, костюме и галстук, нажимать кнопки компьютера и внедрять инновационные технологии. Но я не получаю от этого удовольствия. Мне хотелось заниматься тем, что приносит мне радость.

В сельскохозяйственном проекте у Азата Мазитова есть 3 партнера, все они живут в Казани. И только он вместе с семьей перебрался в деревню. Сначала думали заняться мясным животноводством, но поняли, что для переработки потребуются очень большие вложения. А в том, что переработка необходима, никто не сомневался. Ведь именно переработка создает добавочную стоимость. Поэтому решили варить сыр итальянских сортов. Его и раньше на российском рынке было немного, а уж после введения контрсанкций – тем более.

Партнеры начали искать объявления о продаже земли сельхозназначения и купили участок в селе Марийская Лиса.

– Это мог быть любой регион, но попала Кировская область, – говорит фермер. – Приехали, посмотрели – нам понравилось. Я знаю, что земля здесь бедноватая, дороги плохие, зато тихо. Население в Марийской Лисе – около 100 человек. Деревня умирающая. От бывшего колхоза, который здесь когда-то существовал, мне даже сарайчика не досталось. Только поля, заросшие бурьяном. Капитальные вложения у нас были просто гигантские.

### Технология сыроварения

Первым делом Азат Мазитов начал строить дом для своей семьи, а параллельно, с одним из партнеров изучал технологию сыроварения. Ездил учиться в Москву, а его партнер, который сейчас контролирует технологический процесс – в Италию. Но все оказалось не так просто.

– Ни один сыровар никогда не расскажет вам рецептуру со всеми нюансами. До многих вещей надо доходить методом «научного тыка», экспериментировать. Поначалу у нас ничего не получалось. Мы извели, наверное, тонны четыре молока, прежде чем научились делать сыр. На это ушло около 10 месяцев, – говорит фермер.

Сейчас Азат Мазитов производит около 300 кг сыров в месяц: мягкие сорта прямо сале и страккино, полутвердую качотту, твердые типа альпийского, пармезан и монтазио, экспериментирует с плесневыми сырами. Рынок сбыта – Йошкар-Ола и Казань. Первыми покупателями стали друзья и знакомые, а затем начали работать группы в социальных сетях и сарафанное радио. Фермер собирает заказы и раз в неделю развозит сыры покупателям.

– Мы производим ремесленный сыр. Он делается руками. Если механизировать процесс, вы никогда

**А**зат Мазитов родился и вырос в Казани и никогда не был связан ни с сельским хозяйством, ни с Кировской областью. Окончив Казанский Государственный Технический Университет и Дипломатическую академию МИДа России, он долгое время работал в нефтянке за рубежом – сначала в Узбекистане, потом в Сирии, где возглавлял проект по геологоразведке.

– Мы работали по соглашению о разделе продукции, когда компания-инвестор вкладывает деньги





Нетелей швицкой породы фермер купил в одном из хозяйств Нижегородской области

не достигнете такого качества. У нас все стремятся создавать огромные холдинги, а в Европе популярны местные сыроварни. Это небольшой семейный бизнес, которому в некоторых случаях уже по 350-400 лет. В таких сыроварнях самое главное – это подвал, где созревает сыр. За сотни лет там сформировалась необходимая микрофлора.

Поначалу сыры в Марийской Лисе варили из покупного молока, которое брали у частников и ближайших хозяйств. Но постепенно пришли к выводу, что сырье должно быть собственным – только так можно гарантированно получать высокое качество продукции. Был случай, когда Азат Мазитов привез сыр покупателям, а они стали жаловаться, что у него горький привкус. Пришлось провести целое расследование. Выяснилось, что в силос, которым кормили коров, попала полынь. Испорченный

сыр, конечно же заменили новой партией.

### Строительство фермы

В апреле 2016 года фермер получил государственный грант в 15 миллионов рублей на строительство животноводческой фермы и пункта переработки молока. По его условиям, собственные вложения должны были составить 10 миллионов, но по факту получилось существенно больше. На эти средства Азат Мазитов построил ферму на 49 голов с доильным блоком, сыроварню, сделал подъездные пути, купил трактор и нетелей швицкой породы.

– Скот мы покупали в одном из племенных хозяйств Нижегородской области. Считается, что для сыроделия больше всего подходят джерсейская и швицкая породы. Но первая стоит очень дорого, одна нетель – более 300 тысяч рублей. Кро-

ме того, джерси довольно нежные и прихотливые. Швицкая порода значительно дешевле (130 тысяч рублей за голову) и крепче здоровьем, она меньше подвержена лейкозу.

Первую партию нетелей завезли в мае этого года, вторую – в середине октября. Сейчас дойное стадо в хозяйстве Мазитова – 16 голов. Режим содержания – беспривязный.

### Оборудование

Выбрать технологии помогли специалисты НПП «Медбиотех». Так, на ферме смонтирован доильный зал Speedline на 8 голов и оборудование для охлаждения молока от DeLaval.

– Мне нравится сотрудничать с ребятами из «Медбиотех», толковые люди, – говорит Азат Мазитов. – И проектная подготовка у них серьезная, и оборудование надежное. 3 года назад, когда у меня было несколько голов скота, я купил мо-

# HORSCH

Профессиональная техника для ресурсосберегающего, почвозащитного земледелия от официального дилера в Кирове – ТСК «Техника»

**ПРОДАЖА ТЕХНИКИ СО СКЛАДА В КИРОВЕ**



**Посевной комплекс Horsch Pronto DC**  
ширина захвата от 4 до 9 м  
предпосевная комбинация дисков, дисковые сошники Turbo Disc



**Посевной комплекс Horsch Sprinter ST (SW)**  
ширина захвата от 4 до 12 м  
двухпотоковые анкерные сошники Andersona



**Диско-лаповый культиватор Horsch Terrano MT**  
ширина захвата от 4 до 6 м  
комбинация дисков и лап глубокорыхлителя



**Посевной комплекс Horsch Pronto NT**  
ширина захвата от 10 до 12 м  
предпосевные диски, дисковые сошники Turbo Disc



**Стерневой культиватор Horsch Terrano FM**  
ширина захвата от 5 до 12 м  
четыре ряда лап MulchMix на стойках TerraGrip



**Дисковая борона Horsch Joker**  
ширина захвата от 3 до 12 м  
двухрядная система дисков DiscSistem, варианты катков

Производство: «Хорш Русь» (Россия) / HORSCH Maschinen GmbH (Германия)

Программа лизинга от производителя с удорожанием 0%\*  
(подробности у официального дилера – ТСК «Техника»)

\*ООО «Де Лаге Ланден Лизинг», удорожание от 0 до 5%, срок лизинга до 60 мес., стоимость техники можно узнать в офисе ТСК «Техника».



TRADE & SERVICE COMPANY  
**ТСК ТЕХНИКА**  
WWW.TSC-T.RU

Торгово-Сервисная Компания «Техника»  
610014, г. Киров, Советский тракт, д. 10  
т.: 8 (8332) 69-15-00, 69-16-00, 78-77-00  
e-mail: info@tsc-t.ru, сайт: www.tsc-t.ru



бильную установку DeLaval, она до сих пор отлично работает. Новый доильный зал мы еще в дело не запустили, у нас пока не так много дойных коров. Но пуско-наладку произвели, все работает. Этой установкой можно доить до 150 голов. Здесь все добротно и не так дорого. Оборудование для доения и охлаждения молока нам обошлось в 1,7 миллиона рублей. Систему может обслуживать одна доярка.

На ферме также установлена автоматическая групповая поилка

– Оборудование обошлось нам примерно в 2 миллиона рублей. Любое западное оборудование сейчас стоит в разы дороже. Например, итальянское обошлось бы в 12-13 миллионов. Первую сыроварню на 150 литров мы купили в этой же компании. Новый комплект оборудования рассчитан на 250 литров молока. То есть у него выше производительность при сохранении качества. Теперь мы планируем перенести первую сыроварню в это же помещение и

**До недавнего времени всю работу в хозяйстве Азат Мазитов делал на пару с местной дояркой. Лишь совсем недавно в село по его приглашению приехали несколько человек, в том числе молодая семья с ребенком. Теперь у него в хозяйстве 4 работника. Этот факт фермер считает своей победой.**

от DeLaval. Ее принцип действия очень прост, а потому – надежен.

– В поилке есть поплавки, который помогает поддерживать уровень воды на заданной отметке. Корова подходит, пьет, уровень воды понижается, поплавки опускаются, включается вода. Эта поилка не ломается и очень хорошо работает. Чем сложнее система, тем она менее надежна.

Оборудование для новой сыроварни Азат Мазитов заказывал в российской компании. Его сделали специально под проект фермера.


сможем одновременно делать два разных сорта сыра.

#### Планы на будущее

Все корма Азат Мазитов заготавливает самостоятельно. Сеет пшеницу, ячмень, овес, и травосмесь (клевер, люцерну, тимофеевка), которая идет на сено. Силос при производстве сыра использовать крайне нежелательно. В перспективе фермер планирует перейти на технологию заготовки сенажа в упаковку, но для этого пока нет средств.

**Индивидуальные решения для фермерских хозяйств от DeLaval**

**НОВЫЙ АДРЕС:**  
г. Киров, ул. Дзержинского, 91, оф.1  
тел./факс: (8332) 248-278, 248-448, 248-748, www.usloviyatruda.ru



Азат Мазитов придерживается принципов органического земледелия и не использует минеральные удобрения и пестициды. В будущем планирует купить установку для биоферментирования навоза, с помощью которой навоз за две недели можно превратить в готовое удобрение. Сыр также позиционируется как органическая продукция и продается по 1000 рублей за килограмм.

Сейчас суточные удои на ферме невелики – всего 7-8 килограмм на корову, но Азат Мазитов уверен, что сможет поднять их до 13-15 килограмм. Хотя за высокой продуктивностью он не гонится, главное – это качество молока.

Когда все животные начнут доиться, фермер сможет существенно увеличить объемы производства сыра. Он также планирует открыть собственную торговую точку в Казани и разработать торговую марку для своей продукции.



Здание новой фермы на 49 голов с доильным блоком



## КОМПЛЕКСНЫЕ ПРОГРАММЫ КОРМЛЕНИЯ



### Правильные и вкусные программы!

ПРОИЗВОДИТЕЛЬ  
г. Санкт-Петербург,  
e-mail: info@agrobalt.com  
www.agrobalt.com

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИЛЕР  
ООО «Кировзооветторг». 610035, г. Киров, ул. Складская, 9  
Тел.: (8332) 70-34-96, 20-37-82, 70-44-58, 70-39-24  
E-mail: gromos.kirov@mail.ru



# Кетоз и ацидоз: причины и лечение

Бывает так, что на вид здоровая корова теряет аппетит, худеет и буквально тает на глазах. Причиной могут быть распространенные заболевания – кетоз и ацидоз.

*Михаил Варенников, независимый консультант в области молочного животноводства, г. Москва, кандидат биологических наук*

**К**етоз – это болезнь нарушения обмена веществ, сопровождающаяся накоплением в организме высокоудойной коровы кетоновых тел (бета-оксимасляная кислота, ацетоуксусная кислота, ацетон) при одновременном поражении органов эндокринной системы, печени, сердца, почек, аутоинтоксикацией организма и сопровождающаяся нарушениями воспроизводительной функции коров.

В среднем клиническая форма кетоза регистрируется у 5% новотельных коров, а субклиническая – у 40%. Нередко встречаются случаи, когда болезнь начинается у коровы в сухостойный период.

Приезжаешь на ферму, а там в сухостое коровы-красотки: блестящие, ребер не видно, кровь с молоком. Директор хвастается, что хорошо кормит животных, но не понимает, что создает большую проблему. Такие коровы не выйдут на пик лактации, и в конечном итоге их выбракуют.

У жирных животных есть тенденция к снижению поедаемости объемных кормов. Можно провести аналогию с человеком. Мы

едим жирную пищу, например, сало. Съели два кусочка с хлебом и сыты. Желудок пустой, но сил на игры и веселье хватает. А если съедем тарелку капусты, через полчаса вновь наступит чувство голода. Так происходит, потому что жирные кислоты выключают в мозгу центр голода.

Так и с жирной коровой. У нее лежит вкусный ароматный сенаж с энергетиками. Но она его есть не хочет. В итоге корова получает энергию из собственной подкожной клетчатки. Нарушается обмен веществ, перестает синтезироваться глюкоза, в итоге возникает кетоз. Вместо коровы мы получаем «змею», которая поедает саму себя. Вместо блестящего упитанного животного – пианино из ребер. При этом специалисты на ферме не понимают, что происходит с коровой.

## Откуда берется ацидоз

Уйти в кетоз животное может через ацидоз. Самый ранний признак болезни – отсутствие аппетита у коровы. Рубец умеренно или сильно наполнен кормовыми



массами. В его верхней части скапливается умеренное количество газов. Животное угнетено, передвигается неохотно. Кал жидкий, может быть понос. В тяжелых случаях животное не может стоять, лежит, положив голову на грудь. Учащенное дыхание и пульс.

Самая распространенная причина появления ацидоза – неправильный рацион. Погода в России не всегда позволяет заготовить энергетически насыщенные корма. Из-за этого мы вынуждены придерживаться концентратного

типа кормления. Но работа с концентратами – это искусство. Уровень концентратов по сухому веществу не должен превышать 50%. Даже в супер продуктивных стадах 55-60% – это плохо.

Недавно я приехал в крупное хозяйство, а там коровы в ацидозе. Узнал у специалистов рацион. Говорят, что все хорошо: 40% концентратов по сухому веществу. Я стал детально рассматривать рацион и понял, что на одну корову в сутки приходится 53 кг концентратов.

В норме корова потребляет 3-4 кг сухого вещества в сутки на 100 кг живой массы. То есть животное весом 700 кг может съесть максимум 28 кг сухого вещества в сутки.

Высокая доля комбикормов в рационах крупного рогатого скота сводит на нет основное преимущество отрасли – способность животных переваривать большое количество клетчатки. Хозяйство при этом не только несет огромные затраты на комбикорма и лечение, но и, превращая корову в

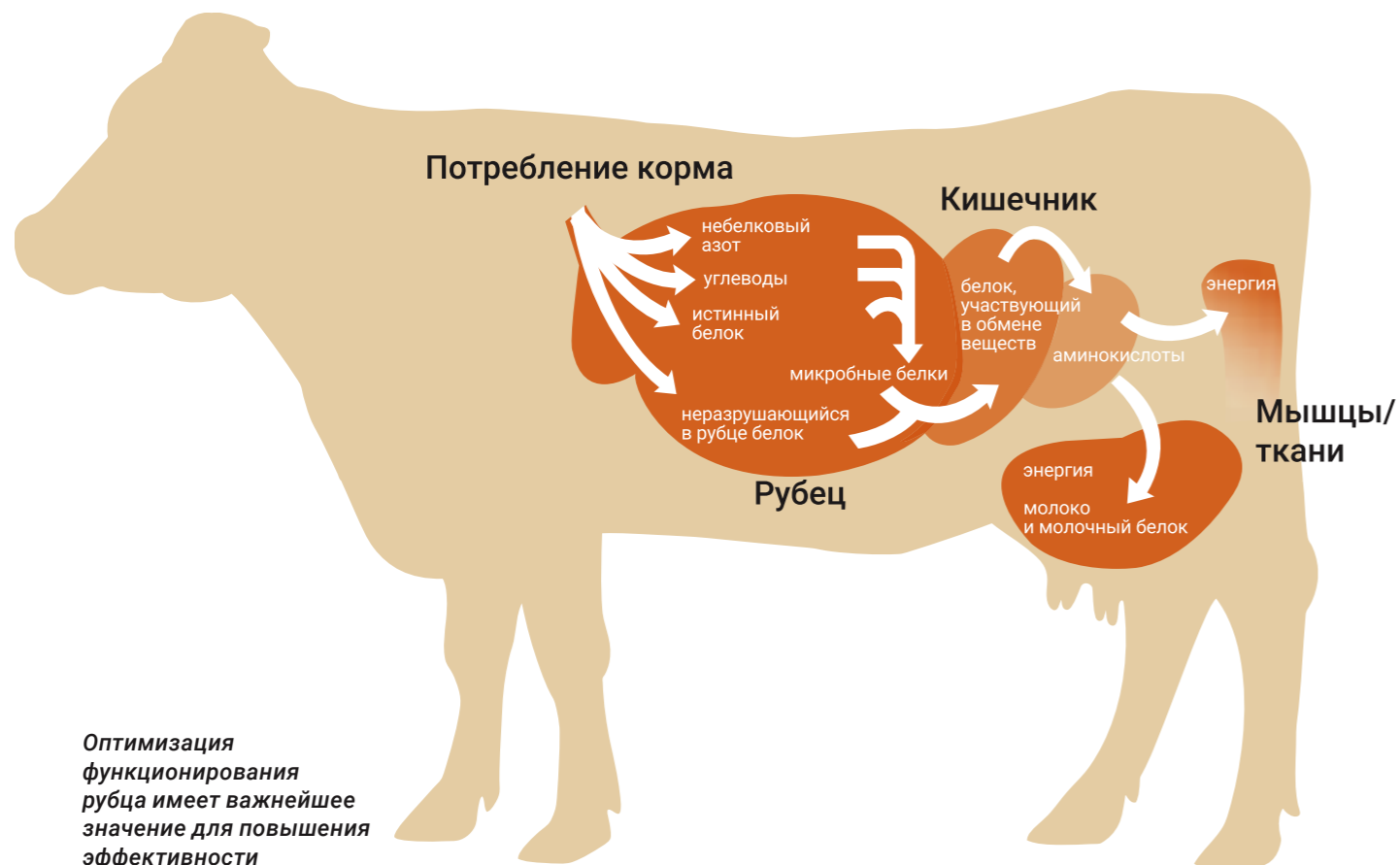
моногастричное животное, в конце концов лишает ее способности переваривать силос и сено.

## Правильные траншеи

Очень часто даже хорошо законсервированные ямы с хорошим качественным силосом бывают опасны. Потому что корм из траншеи забирают неправильно, он закисляется. Важно соблюдать технологические нюансы.

Чаще всего корм из траншеи берут ковшом. Ни в коем случае





Оптимизация функционирования рубца имеет важнейшее значение для повышения эффективности

нельзя поддевать массу снизу, поскольку пласт разрушается. Отбирать корм надо сверху, чтобы наоборот прижимать массу. Зимой надо снимать с траншеи минимум 80 см в день, а летом – до метра в глубину.

### Как бороться с ацидозами

Как правило, стратегия одна – нужно раскислять организм коровы. Для этого сейчас продаются разные буферы. Кто-то использует обычный мел, кто-то соду, которая должна быть в свободном доступе. Если у коров есть потребность, они подходят к ящику с содой и едят. Если нужды нет, коровы к нему вообще не подойдут. На привязи можно давать по 150 гр соды в сутки. Не бойтесь, не отравите.

Обязательно нужно восстановить микрофлору рубца. Сейчас в продаже есть различные пре-

биотики. Из них лучше брать сухие, потому что, как правило, это споровые формы, которые дольше сохраняются, к тому же их легче смешивать.

Ветеринарные мероприятия простые: даем общеукрепляющие стимулирующие препараты – глюкозу, кальций, сульфат магния.

### Лечение кетоза

В первую неделю после отела необходимо измерить уровень кетоновых тел в крови. Сделать это можно с помощью обычного человеческого глюкометра. Если количество кетоновых тел увеличилось, превысило 0,6 миллимоль на литр, то это должно вызвать подозрение.

Увидев такую картину, зоотехник должен добавить в рацион энергетика. А врач – работать с препаратами, которые содержат витамин В12, бутафосфан. За

счет бутафосфана мы «включаем печку» и сжигаем кетоновые тела, активируем энергетический обмен. Витамин В12 поддерживает печень.

А у нас, как правило, кетоз лечат глюкозой, еще и 40-процентной. Наверное, у всех были такие случаи, когда вкалываешь 300-350 мл глюкозы, корова начинает шататься, а через два часа падает. Поэтому надо работать разбавленной 5-10-процентной глюкозой. Ее можно дать 1,5-1,8 л.

Очень неплохо себя показывают препараты с кортикостероидами, они регулируют обмен веществ. Корова лежит угнетенная, ничего не ест, эти препараты поднимут ее хотя бы на время. Курс лечения 3-5 дней.

Надо помнить, что ветеринарный врач – это крайнее звено. Если мы не выявили кетоз на ранней стадии, то помогут только святые молитвы и живая вода.

## И-Сак 1026 – препарат для профилактики кетозов и ацидозов

Проблему ацидоза можно значительно ослабить, применяя кормовые добавки на основе дрожжей. Они прекрасно выживают в рубце, обладая высокой способностью внутреннего метаболизма.

Компания Alltech более 20 лет проводила исследования по отбору высокоэффективных пробиотиков для жвачных животных. Были испытаны пивные, пекарские дрожжи (всего более 200 штаммов), проведено множество экспериментов. В результате установлено, что наиболее эффективный штамм дрожжей – *Saccharomyces cerevisiae* 1026. Именно он стал основой для создания кормового препарата И-Сак 1026.

### Принцип действия И-Сак 1026

Препарат представляет собой колонии живых дрожжевых клеток штамма 1026, выращенных в питательной среде из кукурузы, солода, мелассы и добавок микроэлементов. Они активно поглощают кислород – самый сильный окислитель, который попадает в рубец с частицами корма.

Присоединив молекулу кислорода, дрожжевая клетка испытывает сильный стресс, что усиливает выделение ею пептидов, которые активизируют и стимулируют рост бактерий, утилизирующих молочную кислоту. В результате pH в рубце стабилизируется, активизируется рост всей микрофлоры, но прежде всего – целлюлозолитических бактерий. Увеличивается переваримость сухого вещества рациона, повышается усвоение

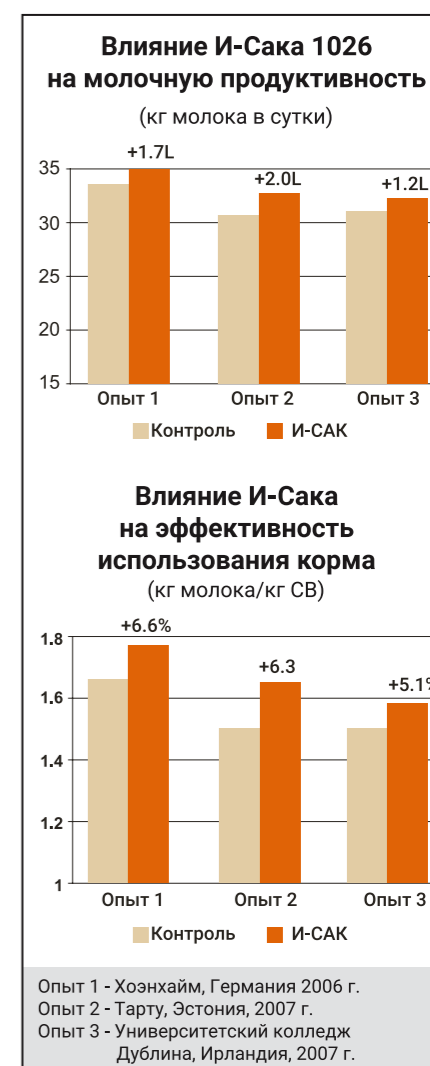
клетчатки и образование летучих жирных кислот.

### Опыт в ОАО «Нива»

Более чем 20-летнее применение И-Сака1026 во всем мире свидетельствует о том, что он повышает среднесуточный надой от коровы в среднем на 1-2,5 кг молока. В России И-Сак1026 используют уже более 10 лет, это один из наиболее востребованных продуктов. Его высокая эффективность подтверждена многочисленными научными исследованиями в хозяйствах.

Интересный опыт по использованию препарата И-Сак1026 при смесях в кормлении или резкой смене кормов провели в ОАО «Нива» Краснодарского края. Контрольные и опытные группы коров в течение трех зимних месяцев получали одинаковый рацион, состоявший из кукурузного силоса, люцернового сенажа, разнотравного сена, концентратов, мелассы и сухого жомы. Подопытным коровам в дополнение к рациону давали по 10 г И-Сака1026 на одну голову в сутки. Обе группы обслуживала одна доярка. Среднесуточный надой в начале опыта составлял 23-25 кг. В течение эксперимента в контрольной группе он снизился до 17,4 кг, а в опытной повысился до 26 кг.

Через один месяц после начала опыта в хозяйстве произошел срыв в кормлении, что привело к умень-



шению молочной продуктивности коров, но в контрольной группе она снизилась на 1,3 кг в сутки, а в опытной – всего на 0,2 кг.

Эти данные свидетельствуют о высокой эффективности влияния препарата на процессы пищеварения в рубце, устойчивость коров к стрессовым ситуациям в кормлении.

ТСК «Техника» – официальный дилер компании Alltech в Кировской области



Торгово-Сервисная Компания «Техника»  
610014, г. Киров, Советский тракт, д. 10  
т.: 8 (8332) 69-15-00, 69-16-00, 78-77-00  
e-mail: info@tsc-t.ru, сайт: www.tsc-t.ru



# «Сельское хозяйство в Китае развивается бешеными темпами»

Интервью с академиком РАН Галиной Баталовой

Галина Баталова, уроженка деревни Ерши Нолинского района, известна далеко за пределами Кировской области. Ведущий в стране ученый-селекционер зерновых культур, профессор, академик РАН, автор 32 сортов овса и более 360 научных публикаций в России и за рубежом. В интервью «Вятской губернии» Галина Аркадьевна рассказала, почему китайцам интересна российская наука, какую опасность несут ГМО-продукты, и почему аграрное образование нуждается в реформировании.

**Галина Аркадьевна, вы всю жизнь посвятили сельскохозяйственной науке. А с чего все началось? Почему вы выбрали именно селекцию?**

– В детстве я очень любила цветы. Рядом жила пенсионерка-учительница, мой папа постоянно помогал ей с поливом клумб, так они и привили мне любовь к растениям. Еще в школе я хотела поступить в политех на ФАВТ, думала о поступлении в юридическую академию в Свердловске. Но в итоге приняла решение связать свою жизнь с агрономией. Съездила в Мичуринскую академию, но не нашла никаких отличий от нашей сельхозакадемии. Поэтому решила никуда не уезжать, а учиться в вузе ближе к дому. Я изначально понимала, что не пойду работать на производство. Мне ближе углубиться во что-то одно и изучать это.

По распределению пошла на Фаленскую селекционную станцию. Там требовался научный сотрудник в лабораторию овса. Конечно, мне больше нравилась пшеница, но ею не занимались так серьезно.

В Фаленках были очень сильны традиции, заложенные еще самим академиком Н.В. Рудницким. В сталинский период там работали лучшие селекционеры страны. Это потом они разъехались по разным городам нашей страны. Благодаря коллективу, наставникам, традициям, я получила серьезный опыт и навыки. В дальнейшем мне это очень пригодилось в исследованиях.

В Фаленках я отработала 16 лет и поняла, что уже выросла и способна на большее. В то время в институте Северо-Востока как раз появилась вакансия замдиректора, руководителя комплексного селекционного центра по растениеводству. Мне предложили, и я с удовольствием согласилась.

**В 2016 году вы стали академиком РАН. Как это произошло?**

– Вообще механизм кажется простым: защищаете кандидатскую диссертацию, затем докторскую, получаете звание профессора, готовите аспирантов и докторантов. Просто, но не совсем. Необходимы

серьезные разработки, работа с учеными других институтов и направлений науки, в т.ч. международное сотрудничество. Все это и многое другое позволили мне сначала стать членом-корреспондентом Россельхозакадемии, а после объединения ее с Российской академией наук и академиком РАН.

Чтобы стать академиком, надо не только добросовестно выполнять свою работу, нужен очень широкий круг общения. Необходимо публиковать результаты исследований, внедрять научные разработки в производство и участвовать в конференциях, передавать опыт молодым ученым. Если вас не знают в научной среде, претендовать на звание академика или члена-корреспондента очень сложно.



Присвоят ли вам звание академика, зависит еще и от того, как звезды сложатся. За редким исключением, только особо выдающиеся ученые, проходят с первого раза. Достойных людей очень много, а количество вакансий ограничено. Я прошла в членкорры с третьего раза, а в академики РАН с первого. В тот год был увеличенный список претендентов, академию решили омолодить. А молодым считается академик, если ему нет 60 лет.

**Вы автор 32 двух сортов овса, какие из них самые любимые?**

– Наверное, сорта «Медведь» и «Кречет». В госреестре всего 122 сорта, а в России высевают 221. То есть остальные – райониру-

ванные. Тем не менее по объему высеянных семян сорт «Кречет» в России находится на 6 месте. Сорта «Аргамак» и «Гунтер» занимают 12 и 15 места.

**Средняя урожайность зерновых в Кировской области в прошлом году составила 23,2 ц/га, а в этом году 22,2 ц/га. При этом потенциальная урожайность используемых сортов значительно выше. Почему так получается? Что наши хозяйства делают не так?**

– Нужно делать ставку не на урожайность, а на рентабельность. Урожайность во имя урожайности смысла не имеет. Можно получить 22 ц/га и работать с прибылью. А можно получить 50 ц/га, но рен-

табельность при этом будет отрицательная, поскольку затраты оказались очень высокими. Всегда нужно подходить с экономической точки зрения.

Влияет и техническое оснащение. В некоторых хозяйствах техника не справляется с объемами, темпами, поэтому нарушаются технологические сроки. Плюс некоторые руководители недооценивают значимость растениеводства. Все-таки у нас молочная область. Поэтому экономят и на технике, и на удобрениях. Крепкие богатые хозяйства получают урожайность выше 30 ц/га, иногда даже 60. Но стоит отметить, что они высевают наши районированные сорта.

Накладывают отпечаток и климатические условия. Поздний посев из-за холодов, летом то засуха, то дожди.

**Как бы вы оценили нынешнюю ситуацию в отечественной генетике (молекулярной биологии) и селекции?**

– Я не скажу, что ситуация плоха. Нарботки и результаты есть. Мешает хроническое недофинансирование науки. У нас нет современного оборудования, но уровень исследований от этого ни капли не ниже. Нас можно без проблем поставить вровень с иностранными коллегами. Несмотря на все усилия, они, например, так и не смогли вывести такие морозостойкие сорта, как у нас.

**В России запрещено использование генномодифицированных растений? Вы считаете, правильно ли это? Или мы таким образом отсекаем себе путь движения вперед?**

– С точки зрения науки, такие исследования следует проводить, но мы ничего не знаем о последствиях. Многие ученые проводи-





По инициативе Галины Баталовой был создан Китайско-Российский центр по селекции и переработке овса

ли исследования на грызунах, их кормили ГМО-продуктами. Через поколение у мышей была потеряна способность к воспроизводству. Грубо говоря, произошла стерилизация. А что будет с человеком? Мы не знаем, как ГМО влияют на организм человека. Например, создали холодостойкий томат. В помидор вставили ген морского организма, даже не от растения. К чему это может привести?

Все говорят, что генная модификация ведет к повышению урожайности. Но в основном исследованиями в этом направлении занимаются компании, производящие пестициды. Они выводят сорта, устойчивые к химикатам. Обработали посевы пестицидами, все погибло, кроме ГМО-культуры.

Уже созданы сорта пшеницы с геном «Терминатор». Он предполагает, что мы сеем семена, получаем зерно. Но использовать его дальше на семена нельзя, потому что ген «Терминатор» убивает способность

к прорастанию. Это ведет к тому, что каждый год нужно будет покупать новые семена.

Науку вперед может двигать и генное редактирование – то, чем мы и занимаемся. Например, от двух сортов овса берут лучшие гены и соединяют, дополняют хорошие качества (урожайность), необходимыми, но отсутствующими у сорта (устойчивость к болезням, например пыльной головне). И то мы с опаской смотрим, что произойдет.

Конечно, ради науки генной модификацией нужно заниматься в закрытых лабораториях и на специальных полигонах. Все развивается. И то, о чем раньше писали фантасты, теперь стало обыденностью. Может быть, генная модификация окажется даже полезной. Но пока она не изучена, к ней нужно подходить с осторожностью.

**Президент поставил задачу наращивать экспорт. Насколько**

**продукция нашей селекции (сорта и семена) интересна за рубежом, в частности, в Европе?**

– Экспорт семенного материала уже идет, но в небольшом количестве. Преимущественно в страны Средней Азии, бывшие республики СССР - Казахстан, Узбекистан. Турция также закупает наши южные сорта.

Желающих получить наши семена овса и ржи за рубежом много. Например, недавно звонили из Латвии, жаловались, что очень хотят вновь высевать сорта нашей селекции. Но из-за политической ситуации мы теперь не можем поставлять их в Латвию. Хотя раньше они приезжали и фурами вывозили семена. Коллеги из Прибалтики говорят, что сорта европейской селекции не соответствуют их климатическим условиям и сожалеют о сорте овса «Кировец».

Пока объемы экспорта небольшие, но потенциал есть. Может



## Деловые мероприятия для аграрного сектора под ключ

Ассоциация «АгроИнфо» более 2 лет специализируется на организации и проведении деловых мероприятий любого формата для специалистов агропромышленного комплекса:

- подбор площадки, бронь гостиницы, организация трансфера;
- приглашения участников (у нас есть своя наработанная база контактов);
- подбор выступающих и ведущих;
- организация развлекательной программы;
- полное техническое сопровождение (проекторы, экраны, микрофоны, световое и сетевое оборудование);
- полиграфический дизайн, написание коммерческих текстов, производство видеороликов.

**«АгроИнфо» предоставляет отличную возможность провести ваше мероприятие на свежем воздухе – аренда шатра площадью 200 кв.м. Заказывайте прямо сейчас!**



**АгроИнфо**

Ассоциация «АгроИнфо», г. Киров, ул. К. Маркса, 127, офис 304  
тел. 89123632364 (Максим Вороновин), [agroinfokirov@yandex.ru](mailto:agroinfokirov@yandex.ru)

# ROZMITAL

**Чешская техника в ООО «Кировсельмашснаб»**

Импортная техника на выгодных условиях!\*\*



**Ворошилка OZ-776 S\***  
в наличии на складе в г. Киров  
\*рабочая ширина – 7,7 м



**Дисковая косилка SD-260\***  
в наличии на складе в г. Киров  
\*рабочая ширина 2,60 м

**Данную технику можно приобрести по старой цене 2018 года!**



ООО «Кировсельмашснаб» – эксклюзивный дилер техники Rozmital в ПФО.  
г. Киров, ул. Потребкооперации 6А, оф.105, т. 8(8332) 46-55-85, 8-912-372-2134

\*\* подробности у продавцов





В 2016 г. Галина Аркадьевна была избрана академиком РАН

возможность заработать. Теперь мелких производителей предполагается объединить в кооперативы или другие организации, механизировать производство. Высокими темпами строят жилье и дороги в сельской местности.

Работают там по самым современным технологиям, но с учетом почвенных и климатических условий территорий. Например, зерновые культуры выращивают в Байченской академии на поливе. В поле формируют дорожки, в которые периодически пускают воду. Два раза в год получают урожай овса: сначала зерно и солому, потом зеленую массу. В отличие от нас, они сильно развивают переработку. Из того же овса производят и молочко, и полуфабрикаты. Весь мир заполнили своими товарами.

В Китае не пустует ни одного клочка земли. Даже обочины трасс ухожены, крестьяне берут их в аренду, выращивают цветы, кустарник, а государство за это еще платит. Все, что имеется, идет в дело.

**Строение животных и техники студенты изучают по плакатам и моделям. Ветеринарам, зоотехникам необходимо прямое общение с животными. Нужно, как раньше, создавать классы для этих специальностей, где студенты смогут работать непосредственно с животными, с современной техникой, а не смотреть на картинки.**

быть, надо вести более агрессивную маркетинговую политику.

**Вы стояли у истоков создания Китайско-Российского центра по селекции и переработке овса. Чем он занимается? Как вообще происходит сотрудничество с китайскими партнерами?**

– Мы активно работаем, выводим сорта совместной селекции, публикуем научные работы. Если они от нас хотят получить знания, то мы от них – возможность познакомиться с техникой. Их лаборатории оснащены по последнему слову техники. В следующем году мы, возможно,

обменяемся научными кадрами с Бачинской академией. Ученые будут жить и работать в Китае. Их сторона берет на себя все расходы. Это хорошая возможность получить новые знания, подтянуть английский язык, выучить китайский. Необходимо готовить смену – кадровый резерв, только тогда дело живет, когда есть преемственность поколений.

**Как в целом развивается в Китае сельское хозяйство?**

– Очень интенсивно. Еще в 2005 году у них использовался преимущественно ручной труд. Объясняли это тем, что каждому надо дать воз-

**Недавно президент Путин подписал закон об органическом земледелии. Как вы считаете, стоит ли вообще развивать это направление в нашем регионе? На какую урожайность зерновых можно рассчитывать в условиях, например, Кировской области?**

– Для огородников и фермеров, которые могут реализовывать небольшие объемы этой дорогостоящей продукции, органическое земледелие актуально. Но большое производство в рамках крупных хозяйств – утопия. Нам можно рассчитывать на урожайность зерновых от 6 до 10 ц/га.

Естественно, решить проблему продовольственной безопасности за счет органического земледелия невозможно. При этом патогенные организмы – болезни и вредители – очень быстро приспособляются. Встречаются такие болезни, с которыми не могут справиться даже химикаты. Велика вероятность того, что путем естественной селекции сформируется новая раса патогена или в связи с изменением климата появятся новые вредные насекомые, которые нанесут значительный урон или даже уничтожат урожай. На больших территориях сложно бороться с сорняками, болезнями и вредителями. В принципе, органическое земледелие развивать надо, но в разумных пределах.

**Вы являетесь профессором ВятГСХА. Сейчас многие руководители хозяйств, да и сами выпускники**

**жалуются на то, что образование оторвано от реальности. Согласны ли вы с этой точкой зрения? В каком направлении надо реформировать агрообразование?**

– К сожалению, нужно это констатировать. С переходом в рыночную экономику образовалось большое количество высших учебных заведений, при этом практически уничтожили среднее звено – техникумы, профтехучилища, которые выпускали квалифицированные кадры.

Оснащение аграрных вузов оставляет желать лучшего. Все производственные площадки, поля, фермы ликвидированы. И животных, и технику студенты изучают преимущественно по плакатам и моделям. Ветеринарам, зоотехникам необходимо прямое общение с животными. Нужно, как раньше, создавать классы для этих

специальностей, где студенты смогут работать непосредственно с животными, с современной техникой, а не смотреть на картинки. Наряду с этим, необходима преддипломная практика в реальном сельхозпредприятии.

Подушевое финансирование вузов привело к тому, что всех студентов пытаются дотянуть до диплома, несмотря на плохую успеваемость и откровенное нежелание учиться. Такое ощущение, что наша система образования стремится создать общество потребителей, которые смогут только крестик под зарплатой поставить вместо подписи.

Несмотря на все это, есть молодые люди, которые с большим желанием поступают в аграрные вузы, стремятся получить знания. Учатся для того, чтобы пойти на производство и работать по специальности.

## Техника KRONE в наличии в ООО ПКФ «Агротехника»



Пресс-подборщик рулонный Comprima F 125



Ворошилка роторная KW 7.82/6x7

**ООО ПКФ «Агротехника» – официальный, эксклюзивный дилер техники Deutz и Krone по Кировской области**



610046 Россия, г. Киров, 2-й Кирпичный пер., 2а, тел.: +7(8332) 53-89-78, 53-97-37, тел. /факс +7(8332) 53-90-94, e-mail: at\_kirov@mail.ru www.agротехника43.рф





**П**ервые иностранные студенты появились в сельхозакадемии три года назад. Это были 24 юноши и 2 девушки из Демократической Республики Конго.

– Они вышли на нас через международную организацию, которая занимается рекрутингом иностранцев, желающих получить образование в Российской Федерации. К нам пришли ее сотрудники, принесли паспорта и спросили: не могли бы вы взять на подготовительный факультет таких-то граждан? – рассказывает руководитель Центра международного сотрудничества ВятГСХА Светлана Гребнева.

Сейчас в сельхозакадемии уже 60 иностранных студентов. В основном из стран Африки – Джибути, Сенегал, Гвинея, Кот-д’Ивуар, Конго, Египет, Алжир, Судан, а также из стран постсоветского пространства – Туркменистан, Казахстан, Узбекистан, Беларусь, Украина, Таджикистан. Из них 28 человек уже учатся по выбранной специальности, остальные пока изучают русский язык на подготовительном факультете.

Для студентов из дальнего зарубежья образование в академии платное (примерно 105 тыс. руб. в год). Свое проживание и другие расходы они также оплачивают самостоятельно. По признанию самих иностранцев, российские вузы они выбирают по соотношению «цена-качество». В Африке, например, российское образование котируется примерно так же, как и европейское. Но учеба и проживание у нас на порядок дешевле.

#### Студенты из СНГ

Другая ситуация со студентами из стран СНГ. По международным соглашениям, право на бесплатное обучение имеют ребята из Беларуси, Казахстана и Киргизии. На бюджет поступают и те, чьи родители были гражданами СССР (они признаются соотечественниками). Таким образом, иностранцы конкурируют за бюджетные места с российскими абитуриентами. При этом проходят они по результатам внутренних экзаменов вуза, а не ЕГЭ.

# Иностранцы в сельхозакадемии: зачем студентам из Африки и СНГ российское агрообразование

Не так давно губернатор Игорь Васильев встретился с иностранными студентами кировских вузов. С каждым годом в Кирове их становится все больше и больше, как и во всей России. Были на встрече и студенты Вятской Государственной сельскохозяйственной академии. Сейчас там учатся несколько десятков молодых людей из Африки и стран СНГ.



Так, например, в этом году в сельхозакадемию поступил Темур Зафаров из Узбекистана. Он учится на первом курсе агрономического факультета, по направлению подготовки «Технология производства и переработки сельскохозяйственной продукции». Русский язык знает с детства, поэтому тратить год на подготовительный факультет ему не пришлось.

– Мы в семье иногда говорим на русском языке. Моя мама его преподает. Она училась в Кирове и посоветовала мне ехать сюда. У нас в Узбекистане поступить намного труднее. Очень высокая конкуренция – вузов мало, а абитуриентов много. В этом году был конкурс 10 человек на место. Поэтому я решил учиться в России и выбрал Вятскую сельхозакадемию. У нас сейчас развивается сельскохозяйственная отрасль. Мне очень нравятся преподаватели и образовательный

процесс. Он ведется немного по-другому, нежели у нас в Узбекистане. Там таких технологий еще нет.



Айгул Башимова из Туркменистана учится на биологическом факультете

**США зарабатывают на иностранных студентах более 40 млрд долларов в год.**

**Это в несколько раз больше, чем Россия выручает от продажи вооружения.**

**По признанию американских специалистов, самое стабильное направление в экономике США – это подготовка иностранных специалистов. Даже при президенте страны есть помощник, который отвечает за эту деятельность.**

Похожая история у Айгул Башимовой из маленького городка Сардоба в центре Туркмении. Она сдавала вступительные экзамены в своей стране, но не прошла по конкурсу. Ее дядя, который тоже учится в России, посоветовал сельхозакадемию в Кирове. Так Айгул стала студенткой первого курса биологического факультета.

– Я учила русский язык с первого класса школы. Но материал, который дают на лекциях, воспринимать пока сложно. Я чи-

таю, потом перевожу и много раз повторяю. Киров мне очень нравится. Здесь красивая природа, и много деревьев.

Для самой сельхозакадемии иностранные студенты – это не только дополнительные доходы (если речь идет о молодежи из дальнего зарубежья), но и одно из приоритетных направлений развития. Ведь наличие иностранцев – один из семи показателей государственного мониторинга эффективности вузов. Число студентов из-за рубежа должно

составлять не менее 1% от всего контингента учащихся.

#### Русский язык

Еще в приемной комиссии иностранцы проходят тест по русскому языку. Те, кто на нем не говорит (а это в основном африканцы), поступают на подготовительный факультет и в течение года учат великий и могучий. При этом занятия по русскому языку ведутся на русском. Язык-посредник в процессе обучения не используется.

# УАЗ ПРОФИ



**595 000 ₽\***



**ДЦ УАЗ, г. Киров, ул. Менделеева, 4;  
тел. 51-55-55, [www.uaz-tskmotor.ru](http://www.uaz-tskmotor.ru)**

\*Подробности уточняйте у менеджеров в ДЦ УАЗ по адресу: г. Киров, ул. Менделеева, 4, тел. 51-55-55





*Сейчас в ВятГСХА 60 иностранных студентов*

Через год все без исключения хорошо понимают русскую речь и бегло говорят, хоть и с ошибками. Особенно сложно иностранцам даются склонения и падежи существительных. Овладеть языком в короткие сроки лучше всего помогает погружение в русскоязычную среду.

– Мы по опыту видим, когда ребята общаются между собой, они очень быстро и хорошо начинают говорить по-русски. Лучше, чем если бы сидели на занятиях. Они ведь живут в общежитии. Там хочешь не хочешь, заговоришь по-русски, – рассказывает Светлана Гребнева.

Окончив подготовительный факультет, иностранцы выбирают специальность, на которой будут учиться. В сельхозакадемии наибольшей популярностью

пользуются экономика сельского хозяйства и агрономия.

### **Особенности обучения**

В связи с появлением в сельхозакадемии иностранных студентов, вуз пересматривает свои учебные планы. Например, на агрономическом факультете собираются изучать не только нечерноземную зону России, но и отводить определенные часы под другие климатические и почвенные зоны.

В процессе обучения приходится учитывать и некоторые культурные особенности студентов. Например, мусульманам не ставят занятия на вторую половину дня в пятницу, когда проходит пятничный намаз.

– В это время у них молебны. Они просто не придут на занятия, – говорит Светлана Гребнева. – У

девушек-мусульманок из Средней Азии другие проблемы. Если им вдруг требуется лечение, осматривать их может только женщина-врач. Поэтому когда я звоню в поликлинику, чтобы их записать, сразу предупреждаю об этом.

Как отмечает Светлана Гребнева, иностранцы, приехавшие в Россию, не стремятся вернуться обратно, а наоборот, стараются остаться здесь.

– На встрече с губернатором, они спрашивали: «Возьмут ли меня на работу наравне с русскими после окончания вуза?», «Могу ли я открыть свое дело в России, будучи гражданином другого государства?». Все вопросы были направлены именно на это. Поэтому, как я понимаю, на родину хотят вернуться от силы треть из тех, кто у нас учится.



# Профессиональный кормоуборочный комбайн NEW HOLLAND FR450 FORAGE CRUISER

Лизинг от производителя с удорожанием от 0%\*  
(подробности в офисе официального дилера – ТСК «Техника»)



\*ООО «Де Лаге Ланден Лизинг», удорожание от 0 до 5%, срок лизинга до 60 мес., стоимость техники можно узнать в офисе официального дилера - ТСК «Техника»



## Технические данные и комплектация FR450:

- максимальная мощность – 450 л.с.
- рабочий объем двигателя – 13 л
- ширина x диаметр измельчителя – 0,9x0,7 м
- диапазон изменения длины резки – 2-66 мм
- автоматические режимы работы Power Cruise и ECO
- автоматическая система изменения длины резки HydroLoc
- шестизонный металлодетектор MetaLoc
- детектор камней RockAlert
- доизмельчитель зерен 99-166 зубьев
- силосопровод с углом поворота 210 град.
- система внесения консерванта
- подборщик валков шириной 3,0-3,8 м
- жатка прямого среза шириной 6 м
- кукурузная жатка шириной 4,5 м (6 рядков)



## ГАРАНТИЯ КАЧЕСТВА ЗАГОТОВКИ КОРМОВ!



TRADE & SERVICE COMPANY  
**ТСК ТЕХНИКА**

ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР

8 (8332) 691-500, 691-600  
Киров, Советский тракт, 10  
[www.newholland.tsc-t.ru](http://www.newholland.tsc-t.ru)



ВАШ УСПЕХ – НАША СПЕЦИАЛИЗАЦИЯ



# НАСТАЛО ВРЕМЯ КИРОВЕЦ<sup>®</sup>



АО «АГРОКОМПЛЕКТ» – официальный дилер  
АО «Петербургский тракторный завод» в Кировской области  
г. Киров, ул. Лепсе, 22, тел.: 8 (8332) 22-00-43, [www.agrokomplekt.kirov.ru](http://www.agrokomplekt.kirov.ru)